



2 COLUMN

FRANK TE POEL, MANAGING DIRECTOR
SAINT-GOBAIN ISOVER BENELUX B.V. OVER
DE KANSEN DIE DE FINANCIËLE CRISIS BIEDT.



8 THEMA BEURZEN

DE HELE BOUWSECTOR IS BEGIN VOLGEND
JAAR TE VINDEN OP DE BAU 2009 IN MÜNCHEN
EN OP DE INTERNATIONALE BOUWBEURS IN
UTRECHT.



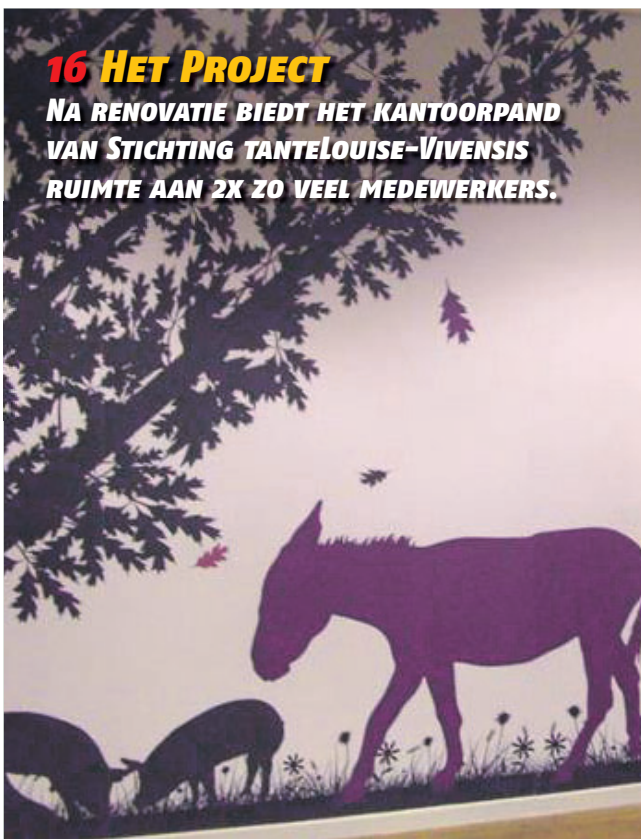
13 DE MEDEWERKER

TONY NIJHOF IS SINDS EEN
PAAR MAANDEN ALS
VERKOOPMEDEWERKER
BUITENDIENST AAN DE
SLAG BIJ OBIMEX.



23 PRODUCTEN & DIENSTEN

LEVERANCIERS GEVEN MEER
INFORMATIE OVER HUN PROGRAMMA.



16 HET PROJECT

NA RENOVATIE BIEDT HET KANTOORPAND
VAN STICHTING TANTELOUISE-VIVENSIS
RUIMTE AAN 2X ZO VEEL MEDEWERKERS.

INFORMATIEKRANT VOOR **DROGE EN NATTE AFBOW**

JAARGANG 3 > **DECEMBER 2008**

TYPISCH OBIMEX

FINANCIËLE CRISIS VERANDERT DE MARKT

DECEMBER 2008

Denis Gruber, Director Sales & Marketing van Chicago Metallic Continental (CMC) is ervan overtuigd, dat de invloed van de financiële crisis in 2009 zeker te merken zal zijn. "Dat heeft directe gevolgen voor de economische ontwikkeling. De langetermijnplannen staan onder druk."

Voorals zwakkere bedrijven zullen getroffen worden, verwacht Gruber. "De crisis zal leiden tot een verlaagde activiteit op de afbouwmarkt en invloed hebben op de betalingen. Waarschijnlijk zal dit grote gevolgen hebben voor montagebedrijven. Zowel sterke als zwakke bedrijven zullen

in moeilijkheden raken. Echter, waar sterke ondernemingen dankzij een gezonde cash-flow de problemen het hoofd kunnen bieden, zullen vooral de zwakkere bedrijven risico lopen.

Sanering

Het valt volgens Gruber niet uit te



Verschijningsdata TYPISCH OBIMEX 2009

Typisch Obimex verschijnt 5x in 2009: 4 reguliere uitgaven en 1 special (over de Plafond- & Wanddag).

Typisch Obimex verschijnt op de volgende data:

UITGAVE	VERSCIJNING
1	13-02-2009
2	24-04-2009
3	19-06-2009
SPECIAL	16-10-2009
4	11-12-2009

sluiten, dat de crisis zal leiden tot sanering. "Wij merken dat er in de markt een overaanbod is aan montagebedrijven. Daarnaast zijn er veel jonge ondernemingen actief of bedrijven die zich vooral op de korte termijn richten. Zij zullen het als eerste moeilijk krijgen in de verslechterende markt.

Total cost of use

Om het hoofd boven water te houden is het belangrijk om te kijken naar de 'total cost of use'.

"Bedrijven zullen geneigd zijn de oplossing te zoeken in goedkopere materialen. Dit is een schijnoplossing. Goedkope materialen zijn misschien wel goedkoper in aanschaf, maar kunnen tot aanzienlijk hogere verborgen kosten leiden, bijvoorbeeld doordat montage aanmerkelijk meer tijd kost. Dit leidt weer tot hogere loonkosten en die vormen een aanzienlijk grotere post in de 'total cost of use' dan materiaal-kosten.

"Veel bedrijven realiseren zich dit niet bijtijds", meent Gruber. "Ze maken wel een voorcalculatie, maar houden geen rekening met dit effect. Bij de nacalculatie blijkt dan dat er extra kosten zijn gemaakt."

Bedrijven zullen hierin naar een balans moeten zoeken, om te voorkomen dat de winst verdampt of dat ze er zelfs geld bij moeten leggen. "Daarom adviseren wij iedereen om met betrouwbare

systemen en programma's te werken. Hierdoor is het mogelijk om de loonkosten goed voor te calculeren en onder controle te houden. Een ophangstelsel, waarin (bijna) alle merken plafondplaten passen, zou bijvoorbeeld een goede oplossing zijn."

>> Wordt vervolgd op pag. 5

TYPISCH OBIMEX OOK
OP INTERNET:
WWW.TYPISCHOBIMEX.NL

Nieuws

Producten
& diensten

Het Project

Thema

Natte
afbouw

Sport

BIEDT DE FINANCIËLE CRISIS EEN DUURZAAM BEBOUWDE

COLUMN

In 2008 werden we geconfronteerd met een financiële crisis, maar ook met de gevolgen van de klimaatcrisis, zoals minder sneeuw in de Alpen, stormen en zeespiegelstijgingen. Er moet iets veranderen, ook in de bebouwde omgeving. Daarom hebben begin dit jaar drie ministers samen met een groot aantal marktpartijen het convenant 'Meer met Minder' ondertekend. De doelstelling van dit convenant is het energietisch renoveren van 500.000 huizen tot 2011 en daarna 250.000 huizen per jaar.

Dit is positief nieuws in verslechterende omstandigheden. Aan het einde van het jaar moeten we concluderen dat de marktpartijen hebben geleverd wat in het convenant was afgesproken, maar dat de overheid hierin achterblijft. Nog altijd is het Woning Waardering Stelsel niet aangepast of een goedkopere leningfaciliteit gecreëerd. Gevolg: grootschalige energetische renovatie blijft achter bij de verwachtingen.

Vertraging bouw

De financiële crisis heeft inmiddels wereldwijde gevolgen, ook op de economische ontwikkeling. We zien dat het voor particulieren en bedrijven moeilijker wordt om een lening te krijgen bij de bank, waardoor projectontwikkelaars minder snel kunnen bouwen.

Daarnaast zijn de huizenverkoop fors gedaald en starten de projecten pas bij verkoop van 85% van alle aange-

boden vastgoed. Gevolg is uitstel van projecten, in sommige gevallen zelfs herontwikkeling of afstel. Voor bouwbedrijven zal er daarom een terugval in de afzet te zien zijn.

Wordt 2009 gekenmerkt door bedreigingen? Of is nu het moment om de economie ecologisch om te bouwen? Duurzame oplossingen in de bouw zijn volop aanwezig, maar dan moeten ze wel goed benut worden.

EPC

De aangescherpte EPC (Energie Prestatie Coëfficiënt) naar 0,8 heeft niet geleid tot beter geïsoleerde woningen, omdat vaak andere maatregelen zijn getroffen.

Bij een verdere verlaging van de EPC is men het er over eens dat een nieuwe methodiek nodig is, omdat een aantal maatregelen, zoals isolatie, onvoldoende tot hun recht komen in de berekening. In de voorstellen voor een nieuwe

methodiek wordt rekening gehouden met drie factoren: schil, installaties en energie van buiten het gebouw. Er moet niet alleen meer naar de som van de delen gekeken worden. Elke kosteneffectieve methodiek, zoals goede isolatie, zal met een minimumeis opgenomen moeten zijn.

Een gebouw blijft honderd jaar staan en in die tijd kan er veel wijzigen in de omgeving van een gebouw. Er moeten

dus eisen gesteld worden aan de gebouwschil (Schilindex), anders krijg je suboptimalisatie.

Trias Energetica

De Trias Energetica is een piramide die opgebouwd is uit drie onderdelen, waarbij de onderste laag van de piramide (stap 1) de meest duurzame en de bovenste laag (stap 3) de minst duurzame is.

Stap 1.

Beperk de energievraag (goede isolatie en duurzaam bouwen),

Stap 2.

Gebruik duurzame energiebronnen (bijvoorbeeld zonnecollectoren en warmtepompen),

Met het Screenline® programma is er een oplossing voor elk akoestisch probleem!



Meer info: solutions@chicago-metallic.nl

Chicago Metallic
CEILING SUSPENSION SOLUTIONS

KANSEN VOOR OMGEVING?

Stap 3.

Gebruik eindige energiebronnen efficiënt (hoogrendementsketels voor stoken op gas).

Het beperken van het energiegebruik is de belangrijkste stap in de Trias Energetica. Hier komt vooral het goed isoleren van het gebouw aan de orde. De Schilindex gaat vooral over die zaken, zoals beter isoleren, isolatieglas, voorkomen van koudebruggen in het gebouw en goede luchtdichtheid.

Klaar voor de toekomst

Isover is klaar voor de toekomst met het Multi-Comfort House concept. Dit kan een nul-energiewoning of een woning met

een zeer lage EPC zijn, waarvoor Isover de methodiek en details volledig heeft uitgewerkt. Multi-Comfort staat voor het meervoudige comfort dat we in de woning brengen, zoals een aangenaam binnenklimaat, een goede akoestiek en een goed luchtklimaat.

Is 2009 het jaar van de crisis of het jaar van de ommekeer? Voorlopig zullen we met elkaar de schouders eronder moeten zetten om de uitdagingen aan te gaan.

Frank te Poel
Managing Director
Saint-Gobain Isover
Benelux B.V.



AGENDA

13 t/m 15 januari 2009

VILO Relatiedagen

DE VAKBEURS VOOR DE VERPAKKINGSINDUSTRIE, INTERN TRANSPORT, LOGISTIEK EN OPSLAG

Evenementenhal Hardenberg, 14.00 uur – 22.00 uur

3 t/m 5 maart 2009

Interieurbouw, Hout en Kunststof Vakbeurs

DE VAKBEURS VOOR DE INTERIEURBOUW-, HOUT- EN KUNSTSTOFBRANCHE

Evenementenhal Hardenberg, 14.00 uur – 22.00 uur

10 t/m 12 maart 2009

SGA Schilder, Glas en Afbouw Vakdagen

DE VAKBEURS VOOR DE SCHILDER, GLASINDUSTRIE, AFBOW EN AFWERKING IN DE BOUWWERELD.

Evenementenhal Hardenberg, 14.00 uur – 22.00 uur

Inl.: Evenementenhal Hardenberg
Energieweg 2, 7772 TV HARDENBERG
Tel. 0523 - 28 98 98
www.evenementenhalhardenberg.nl

PLAFONDSYSTEMEN
Meer ruimte voor creativiteit



Geluidsabsorptie klasse A $\alpha_w = 0,90$
+ brandwerendheid 90 minuten



THERMATEX Alpha HOREN WAT MEN HOREN WIL

- Geluidsabsorptie**
- Overlangsgeluidsisolatie**
- Brandwerendheid**
- Strakke kantafterwerking**
- HYGIENE**
- Esthetiek**
- Stabiel**
- Geen filtereffect**

THERMATEX Alpha stelt volledig nieuwe waarden voor systeemplafonds van hardmineraal. De uitstekende geluidsabsorptie gaat gepaard met een uitstekende brandwerendheid (90 minuten volgens DIN 4102 Deel 2), Strakke kantafterwerking en een witreflecterende oppervlakte. **THERMATEX Alpha** is niet-luchtdoorstromend en dus is er geen vervuilend filtereffect.

Alle verdere eigenschappen kunt u vinden op www.amfceilings.com

Knauf AMF Plafonds bvba, Antwerpsesteenweg 124, BE-2630 Aartselaar, België
Tel: +32(0)3 887 85 48, Fax: +32 (0)3 887 95 12, e-mail: amfplafonds@skynet.be

Knauf AMF Plafonds bvba, Postbus 1, NL-5070 AA Udenhout, Nederland
Tel: +31 (0) 13 50 30 335, Fax: +31 (0) 13 50 30 500, e-mail: Knauf-amfplafonds@home.nl

MADE IN GERMANY

Is uw keukentafel ook vergadertafel?

Ga dan eens aan tafel met
onze adviseur Familiebedrijven.



Heeft u een familiebedrijf? Dan is 'de zaak' vast vaak hét gesprek thuis aan tafel. De perikelen, het geld, de uitdagingen... Werk en privé grijpen diep op elkaar in. Bij Berk begrijpen we dat. 60% van onze klanten is een familiebedrijf. Hierdoor voelen we de gevoeligheden en emoties haarfijn aan.

Berk is dé adviseur van familiebedrijven. We beschikken daarvoor over een gespecialiseerde Adviesgroep Familiebedrijven. Bovendien zijn we hoofdsponsor van de leerstoel Familiebedrijven en Bedrijfsverdracht aan de Nyenrode Business Universiteit. Al die kennis en ervaring delen we graag met u. Bijvoorbeeld door samen met u te zorgen voor een handvest waarin de relatie tussen familie en bedrijf wordt geregeld. Of door de inzet van ons Opvolgingsstappenplan®, voor een heldere en gestructureerde aanpak van de opvolging. Daarnaast bieden we Familietafel-bijeenkomsten waarin u ervaringen kunt uitwisselen met collega-ondernemers met een familiebedrijf. **Meer weten? Kijk op www.berk.nl of neem contact op met Gerard Holterman voor een persoonlijke kennismaking. Bel (038) 425 86 00 of mail [zwolle@berk.nl](mailto: zwolle@berk.nl)**

De adviseur die je kent

Vestigingen: Almelo, Almere, Amsterdam, Breda, Den Haag, Eindhoven, 's-Hertogenbosch, Kampen, Katwijk, Leiden, Nijmegen, Rotterdam, Utrecht, Velsen, Waalwijk, Zaandam, Zwolle, Centrale diensten Gouda, Aalst (België), Gent (België).

BERK

Accountants en Belastingadviseurs
An Independent Member of Baker Tilly International

VAKANTIEREGELING 2009

De feestdagen staan voor de deur en het nieuwe jaar komt eraan. De hoogste tijd dus om uw gloed-nieuwe agenda uit de la te halen en daarin onderstaande data te noteren. Zoals gebruikelijk publiceert de NOA ieder jaar de vakantieregeling. De branche-organisatie adviseert voor 2009 voor de verschillende regio's de volgende data:

Voorjaarsvakantie

Regio's Midden en Noord:	16 t/m 20 februari 2009	(week 8)
Regio Zuid:	23 t/m 27 februari 2009	(week 9)

Meivakantie

Alle Regio's:	27 april t/m 1 mei 2009	(week 18)
---------------	-------------------------	-----------

Zomervakantie

Regio Noord:	20 juli t/m 7 augustus 2009	(week 30-32)
Regio Midden:	27 juli t/m 14 augustus	(week 31-33)
Regio Zuid:	3 t/m 21 augustus	(week 32-34)

Herfstvakantie

Regio's Noord en Midden:	19 t/m 23 oktober	(week 43)
Regio Zuid:	26 t/m 30 oktober 2009	(week 44)

Overige feestdagen

Nieuwjaar:	1 januari 2009
Pasen:	12 en 13 april 2009
Hemelvaart:	21 mei 2009
Pinksteren:	31 mei en 1 juni 2009
Kerst:	25 en 26 december 2009

Meer informatie over de plaatsen en provincies die behoren tot een bepaalde regio kunt u vinden op de website van de NOA.

Inl.: NOA, www.noa.nl

"BOUW IS GEBAAT BIJ (DUURZAME) SAMENWERKING IN DE KETEN"

"Het effect van de kredietcrisis op de bouwsector begint langzaam maar zeker duidelijk te worden. De bouwketen is echter groot en niet alle sectoren binnen de bouw zullen met dezelfde gevolgen te maken krijgen. Het onderdeel dat relatief het hardst wordt getroffen is de burgerlijke en utiliteitsbouw (B&U)."

Aan het woord is mr. Jan van der Doelen, als senior Sectormanager Bouw, aan de ING verbonden. "B&U is goed voor 40% van de omzet binnen de bouwketen en de klap komt hier dan ook hard aan." De bouwbedrijven die zich hebben toegelegd op woningontwikkeling voor eigen rekening en risico ondervinden de gevolgen van de crisis op dit moment al. "Het toegenomen marktrisico zal bedrijven er mogelijk toe doen besluiten om projecten uit

te stellen, te herontwikkelen, anders in te richten, helemaal niet door te laten gaan of te verkopen aan derden."

Negatieve groei

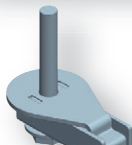
Vooral de infrabedrijven behoren tot een sector binnen de bouwketen die de gevolgen van de crisis in iets mindere mate zullen ondervinden. Binnen deze kolom is de overheid een belangrijke aanbesteder. Deze sector is dan ook minder gevoelig voor de

gevolgen van de kredietcrisis en de marktconjunctuur. "Onderhoud en renovatie, een andere belangrijke tak binnen de bouwsector, is ook iets minder gevoelig als gevolg van vooral de onderliggende, vaak langlopende, contracten met opdrachtgevers", aldus Van der Doelen.

Er zal waarschijnlijk weer een grotere tendens ontstaan om zich te richten op de aanbestedingsmarkt. Dit leidt echter tot 'omzet

LUXALON

Luxalon® Profix ahangsysteem



SNEL

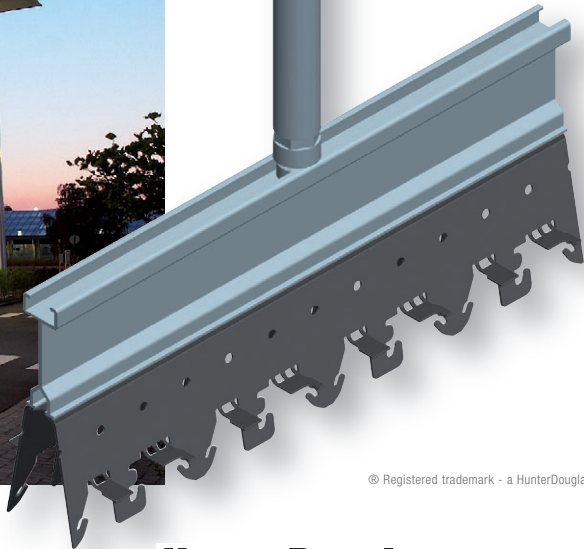
- Reductie montagetijd

STERK

- Hele systeem gegarandeerd stormvast

SLIM

- Minder boorpunten
- In drie richtingen stelbaar



© Registered trademark - a HunterDouglas® product.

HunterDouglas

PLAFONDS

Project : Rabobank, Heinenoord, Nederland
Architekt: Architectenbureau Roos en Ros BV BNI BNA
Product : Luxalon® Buitenplafond 300C

Breng style naar buiten met Luxalon® buitenplafonds

Luxalon® stormvaste plafondsysteem staan borg voor duurzaam presteren in toepassingen als overkappingen, trein- en metrostations en winkelcentra. Buitenplafonds hebben dezelfde esthetische uitstraling als binnenplafonds. Dat schept ongelimiteerde designmogelijkheden. Onze speciale aluminiumlegering en hoogwaardige oppervlaktebehandelingen met Luxacote® staan borg voor een fraai en duurzaam buitenplafond.

Informatie: HUNTER DOUGLAS PLAFONDSYSTEMEN NEDERLAND
Piekstraat 2 - 3071 EL Rotterdam - Tel. (010) 4962222 - Fax (010) 4237890 - info.luxalonplafonds@hde.nl - www.hunterdouglas.nl

congestie', een soort filevorming met als gevolg dat bedrijven weer meer onder druk komen te staan. Nu al kan vastgesteld worden dat er sprake zal zijn van negatieve groei. "In het algemeen is de verwachting dat de werkgelegenheid in de hele bouwsector enigszins zal afnemen en de groei in 2009 komt waarschijnlijk uit op -3,5%.

Doorlichten

"Toch biedt deze moeilijke tijd ook kansen", benadrukt Van der Doelen. "Bijvoorbeeld door de eigen bedrijfsvoering eens goed door te lichten en te onderzoeken op welke wijze in bedrijfsprocessen bespaard kan worden en hoe processen geoptimaliseerd kunnen worden."

Een belangrijk thema hierbij is het goed managen van alle risico's waaraan een bouwbedrijf bloot staat. "Het ene bedrijf besteedt hieraan wat meer aandacht dan het andere. Meestal zijn de technische risico's die verband houden met het totstandkomen van een gebouw wel voldoende afgedekt. Het opvallende is dat er vaak minder aandacht is voor andere, niet minder belangrijke

Dhr. van der Doelen



ING

risicocategorieën. Een voorbeeld hiervan is het risico dat bedrijven lopen bij het accepteren van projecten, zoals juridische 'legal risks' die verband houden met de alsmear toenemende complexiteit van bouwprojecten.

Ketenoptimalisatie

"Bouw is gebaat bij samenwerking in de keten", aldus Van der Doelen. Als bedrijven zich weer meer op de aanbestedingsmarkt

presenteren, dan leidt dat tot een stevig toenemende concurrentie. Het gevaar hierbij is, dat er alleen op prijs wordt geconcurrerd. "Er is daardoor te weinig aandacht voor kwaliteit en ketenoptimalisatie. En dat is juist dé manier om de bouw als bedrijfstak in zijn totaliteit efficiënter te laten functioneren en renderen. Doordat bedrijven zich vaak alleen op korte termijn doelstellingen richten en niet op de lange ter-

mijn doelstelling, ontstaat er een spanningsveld. Hier moet een hogere prioriteit aan worden gegeven en dat gebeurt nog onvoldoende. Wat dat betreft is er nog veel werk te verzetten voor het tot meer en efficiëntere samenwerking komt."

Inl.: ING

Tel. 020 - 652 20 14

www.ing.nl

TOEKOMST AFBOUWMARKT LIGT IN INNOVATIE



(Vervolg van voorpagina)

CHICAGO METALLIC



litisch plafond, waarbij het ophangstelsysteem niet zichtbaar is, dankzij verdeckte montage.

Minder montage

Een derde tendens is het verminderen van montage-uren. "Leveranciers van ophangsystemen kunnen daar een bijdrage aan leveren door het aantal ophangpunten voor systeemplafonds te verminderen. Nederland loopt hierin achter op Frankrijk, waar dit al jaren gebruikelijk is. De Fransen werken bijvoorbeeld met lange overspanning. Met een ander type profielen met een langere overspanning is een heel stabiel plafond te creëren, ondanks het geringere aantal ophangpunten." Gruber denkt dat dit soort systemen ook in Nederland zullen doorzetten.

Het modulaire ophangstelsysteem om gipsplafonds te monteren zal op termijn ook een plek krijgen op de Nederlandse markt. "Buitenlandse fabrikanten zijn met de ontwikkeling hiervan bezig. Er is gegarandeerd een markt voor een ophangstelsysteem voor gipsplafonds waarmee tijdswinst valt te boeken."

Brandveiligheid

"Op het gebied van brandveiligheid kan in Nederland nog heel wat verbeterd worden", meent Gruber. "In vergelijking met omringende landen, zoals België, speelt dit onderwerp minder. In Nederland wordt bijvoorbeeld nog veel met traditionele, brandgevaarlijke houten kantlatten gewerkt. "Europese normering zal hier op termijn waarschijnlijk voorschrijven dat voor andere oplossingen wordt gekozen."

Trends worden gecreëerd door architecten. Plafondfabrikanten spelen daar op in door allerlei nieuwe producten te ontwikkelen en daarmee die trends te beïnvloeden. "Leveranciers van ophangsystemen hebben juist een volgende rol. Wij bekijken de ontwikkelingen op een afstand en spelen daar vervolgens op in. Een ophangstelsysteem, waarin (bijna) alle merken plafondplaten passen, zien wij bijvoorbeeld als een goede oplossing."

Inl: Chicago Metallic

Continental

Tel. +32 - 3 - 360.14.05

www.chicagometallic.com

De afbouwmarkt was al aan het veranderen voordat de financiële crisis toesloeg. Deze veranderingen zetten zich door in 2009. Zo zijn er diverse ontwikkelingen zichtbaar in de plafondindustrie: budgetvriendelijk, gemakkelijker monteren, innovatie van ophangsystemen en meer open plafonds.

Er is een verschuiving gaande richting open plafonds. Ook heeft de markt behoefte aan budgetvriendelijke oplossingen. Denis Gruber, Director Sales & Marketing van Chicago Metallic Continental: "Architecten letten steeds meer op de gebruikskosten van een gebouw. Betonkernactivering is één methode om goedkoper warmte te kunnen produceren. Je ziet steeds vaker open plafonds, bijvoorbeeld in de vorm van akoestische eilanden of zwe-

vende plafonds. Als extra voordeel bieden ze gemakkelijk toegang tot het plafond en de betonstructuur. Daarnaast is het esthetisch een erg mooie oplossing. Nu zijn eilanden wel tijdrovender, dus duurder, in het monteren dan systeemplafonds, maar daar staat tegenover dat ze minder m² oppervlak in beslag nemen."

Gesloten plafonds blijven. Er is een trend zichtbaar richting een mono-

PRIJZEN

(Bron: Vraag en Aanbod)

PRIJZEN KUNSTSTOF

(per 28 november 2008)
(gangbare kunststoffen in €/ton]

Per levering in silowagen	prime/virgin	regranulaat	maalgoed
LDPE film	800	600 - 640	250 - 450
LLDPE film	810		-
HDPE extr	840	650 - 720	360 - 450
HDPE spuitgiet	880	600 -800	320 - 520
PP homo	840	700 - 750	580 - 680
PP copol	890	720 - 800	580 - 660
PVC	750	-	200 - 300
PS helder	1000	-	500 - 600
PS slagvast	1060	680 - 750	400 - 550

ALUMINIUMPRIJZEN

[Slotnoteringen London Metal Exchange (LME) in US\$ per ton]

Aankoopwaarde US\$ op 1 dec. 2008: € 1,201300

Verkoopwaarde US\$ op 1 dec. 2008: € 1,399400

	21-11	24-11	25-11	26-11	27-11	28-11	+/-
Alum							
Loco	1749	1758	1.749	1.740	1.720	1.700	-49
3-mnds	1798	1808	1.798	1.785	1.770	1.755	-43

PRIJZEN STAAL

[per 100 kg. in €]

KOUDGEWALST PLAATSTAAL

>= 1.000 kg kwaliteit DC01

Dikte 0,50 en 0,75 mm	186
Dikte 0,90 t/m 3,00 mm	176

Kwaliteit S235JRG2

Dikte 1,50 en 2,50 mm	179
Dikte 3,00 t/m 15,00 mm	174
Dikte 20,00 t/m 50,00 mm	193

ELEKTROLYTISCH VERZ. PLAATSTAAL

Kwaliteit DC01 + ZE2525-A

volgens EN 10 152. (vh) St 12 ZE 25/25-03

Toleranties volgens DIN 1541 of EN 10 131, gechromateerd en/of gefosfateerd

Dikte 0,50 en 0,75 mm	345
Dikte 0,90 t/m 3,00 mm	324

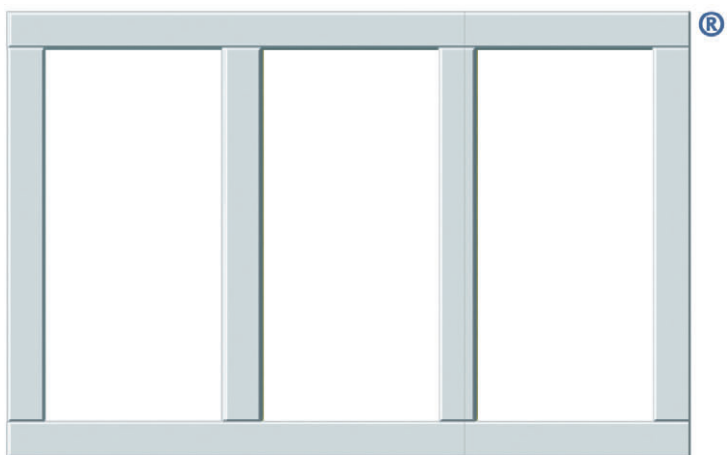
SENDZIMIR VERZINKT PLAATSTAAL

Kwaliteit DX51D + 7275NA-C

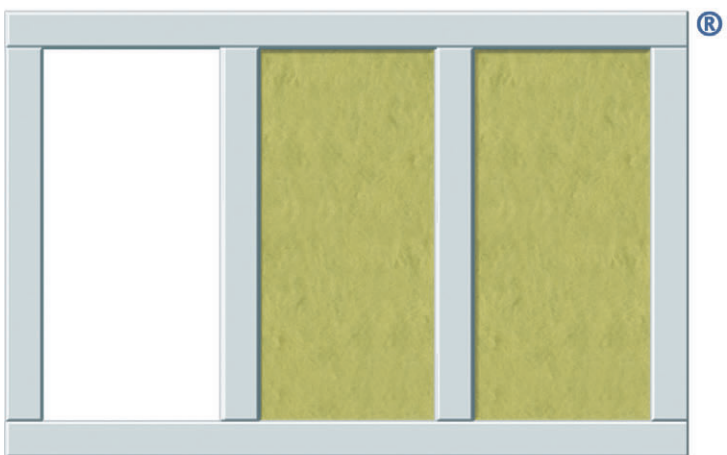
volgens EN 10 142 (vh. St 12 ZE 25/25-03)

Toleranties volgens EN 10 143, gechromateerd, niet geolied

Dikte 0,40 en 0,75 mm	349
Dikte 0,75 t/m 2,00 mm	329
Dikte 2,00 t/m 4,00 mm	324



Licht, zeker en snel bouwen,



met één uniform systeem.



FERMAROCK

FERMAROCK

Eén uniform wandsysteem voor nieuwbouw en renovatie, utiliteit- en woningbouw.

Dat is FERMAROCK.

Een slimme, snelle én hoogwaardige oplossing die overal op berekend is.

Opgebouwd uit producten van topkwaliteit die gezamenlijk zijn gecertificeerd in één KOMO certificaat: stalen profielen van Dingemans, steenwol isolatie van Rockwool en Fermacell gipsvezelplaten van Xella.

Meer weten?

Kijk op www.fermarock.nl.

3 fabrikanten, 1 garantie!



GELUIDSABSORPTIE, GELUIDS-REFLECTIE EN OVERLANGSGELUIDS-ISOLATIE IN ÉÉN PLAFOND

De Thermatex Acoustic Range van Knauf AMF bestaat uit een uitgebreide reeks plafondproducten voor de akoestische basisinrichting van ruimten. Welk product het beste toe te passen is, hangt af van het gebruik van de ruimte en de bijhorende fijnafstelling. Deze bepalen de sturing van de geluidsenergie.

De producten zijn uitermate geschikt voor diverse toepassingen, zoals auditoria, klaslokalen, opleidingsruimten, vergaderzalen en muzieklouken. De platen hebben een nieuw kenmerk. Ongeacht de vereiste akoestische kenmerken hebben alle plafondtypes hetzelfde uniforme oppervlak met een sober wit dessin.

Vlies

Het oppervlak van de panelen is bekleed met een akoestisch-open vlies. De verschillende producten hebben diverse producteigenschappen op het gebied van akoestiek:

- Thermatex Alpha, 19 mm: $\alpha_w = 0,90$ / $NRC = 0,90$ / $D_{n,c,w} = 26$ dB
- Thermatex Acoustic, 19 mm: $\alpha_w = 0,65H$ / $NRC = 0,70$ / $D_{n,c,w} = 38$ dB
- Thermatex dB Acoustic, 24 mm: $\alpha_w = 0,65H$ / $NRC = 0,70$ / $D_{n,c,w} = 41$ dB,
- Thermatex dB Acoustic, 30 mm: $\alpha_w = 0,65H$ / $NRC = 0,70$ / $D_{n,c,w} = 43$ dB
- Thermatex Acoustic RL, 19 mm: $\alpha_w = 0,15L$ / $NRC = 0,15$ / $D_{n,c,w} = 38$ dB
- Thermatex Thermofon, 15 mm: $\alpha_w = 0,80H$ / $NRC = 0,85$.

Afhankelijk van de plafondconstructie zorgen de diverse kantenuitvoeringen en de verschillende formaten voor een aantrekkelijk plafond. Qua veiligheid beantwoorden de plafonds aan de strengste eisen. De platen zijn te verkrijgen in brandweerstandsklassen tot F90 volgens DIN 4102-2. De meeste plafondtypes uit het gamma Acoustic Range hebben een brandreactie A2-s1,d0 volgens DIN EN 13501-1.

Opties

Diverse opties completeren deze serie, zoals het Hygena-systeem, met een anti-bacteriële en schimmelwerende werking of Clean-active, met een luchtreinigende werking. De eigenschappen van de AMF Acoustic Range op het gebied van akoestiek en dessin beantwoor-

KNAUF AMF



den niet alleen aan de eisen van de akoestisch specialist, maar ook aan die van de aannemer en de architect. De monteur zal vooral blij zijn met de homogeniteit van het systeem.

Als aanvulling op het akoestische productengamma zijn tevens speciale, afzonderlijke, absorberende materialen te verkrijgen, waaronder plafondscheren en wandabsorptieplaten.

Inl.: Knauf AMF
tel. 013 - 503 03 35
www.amfgrafenau.de

SHEETROCK®

“Pro-Spray” Skim Compound Spuitsplamuur ‘Pro-Spray’



Hoogwaardige kant-en-klare plamuurmassa voor airless gebruik

- In plaats van tijdrovend handmatig plamuren
- Bespaart tijd en geld
- Moeiteloos opbrengen
- Geoptimaliseerde consistentie
- Voor de meest verschillende ondergronden
- Sneldrogend
- Perfect vulvermogen
- Eenvoudig te schuren



USG Deutschland GmbH
Metallstr. 1
D-41751 Viersen
Tel. +49-2162-957-0
E-Mail: info@sheetrock.de

BAU 2009

Bau 2009 is de grootste Europese vakbeurs voor de bouwsector. De nieuwste ontwikkelingen op het gebied van architectuur, materialen en systemen voor de gehele bouwsector worden hier belicht. Energiezuinig bouwen en barrièrevrij bouwen zijn twee van de hoofdthema's.



BAU 2009



De bouwbeurs is groot(s), zowel qua programma als qua beursomvang (180.000 m² vloeroppervlak). Alle beurshallen zijn gereserveerd voor deze tentoonstelling. Zowel grote spelers als kleine namen zijn op deze tweejaarlijkse beurs aanwezig. Zij presenteren hun noviteiten, uitgebreide en aangepaste programma's, producten en diensten.

Toekomst

De beursthema's hebben allemaal te maken met de toekomst van de bouw. Deze thema's hebben invloed op alle aspecten, zoals planning, ontwikkeling en de uitvoering. De sterk gestegen energieprijzen en de vraag naar grondstoffen stimuleren de bouwsector om te zoeken naar energiebesparende concepten en oplossingen.

Ook de renovatie en modernisering is een belangrijk onderwerp. Ongeveer de helft van de opdrachten in de bouwsector heeft hierop betrekking. Ook demografische ontwikkelingen zullen invloed hebben. In het jaar 2050 zal het aantal 80-jarigen bijna verdrievoudigd zijn. Dit stelt nieuwe, aangepaste eisen aan de woon- en leefomgeving van deze hoogbejaarden.

Het beursprogramma is indrukwekkend omvangrijk. Dit varieert van themahallen tot congressen en seminars, maar ook tentoonstellingen tot en met het toekennen en uitreiken van 10 gerenommeerde prijzen. Een totaaloverzicht van de beurs is te vinden op de website van de beurs.

BAU 2009

Datum: 12 tot en met 17 januari 2009
 Locatie: Neue Messe, München, 17 hallen
 Openingstijden: maandag tot en met vrijdag: 9.00 tot 18.00 uur
 Zaterdag: 9.00 tot 17.00 uur

Aantal deelnemers: ruim 2000
 Verwacht aantal bezoekers: ruim 200.000
 Entreprijzen: gratis op uitnodiging van exposanten, prijzen van losse dag- en weekkaarten variëren, van € 15,- tot € 53,-.

Inl.: Messe München GmbH
 Tel. +49 (0)89 9 49-1 13 08
www.bau-muenchen.de

 **BAU 2009**
 ARCHITEKTUR · MATERIALIEN · SYSTEME

'BOUWEN IN BALANS' OP INTERNATIONALE BOUWBEURS

Het ziet ernaar uit dat de tweejaarlijkse, Internationale Bouwbeurs 2009 een drukbezocht evenement wordt. Thema van de beurs is deze keer 'Bouwen in Balans'.

De grootste bouwbeurs van Nederland is volgend jaar dé ontmoetingsplaats voor bouwende Nederland: ontwerpers, aannemers, bouwers, adviseurs, opdrachtgevers en opleiders kunnen hier met elkaar in contact komen en zich op de hoogte laten stellen van de nieuwste ontwikkelingen op bouwgebied.

"De bouwsector maakt een ontwikkeling door en het is belangrijk om daarin een gezond evenwicht te vinden", aldus clustermanager Bouw & Installatiebeurzen VNU Exhibitions Europe Aart Wisgerhof. "Het thema 'Bouwen in Balans' speelt in op de trend en behoefte om de goede balans te vinden tussen een gezonde leefomgeving en duurzame ontwikkeling. Binnen dit thema passen onderwerpen

als het vinden van balans met de omgeving, het vinden van de juiste energiebalans en balans tussen verschillende partijen binnen de bouwkolom."

Vele actuele ontwikkelingen in de bouw zullen op de beurs aan bod komen. Duurzaamheid, veiligheid op de bouwplaats, brandveilig bouwen, energieprestatie, milieunormen, wensen van de consument, integraal bouwen en industrieel, flexibel en demontabel bouwen zijn enkele onderwerpen die uitgebreid aandacht krijgen.

Activiteiten

Op de beursvloer zijn niet alleen standhouders aanwezig. Er is een uitgebreid, gevarieerd aanbod van activiteiten in de verschillende hallen, zoals congressen

en seminars, diverse themapaviljoens, de Architectendag en themapresentaties. Ook de 5e editie van de jaarlijkse beurs Bouw & ICT is te bezoeken, van 10 tot en met 12 februari 2009.

Nederlandse Bouwprijs

Voor de tiende keer wordt volgend jaar de Nederlandse Bouwprijs uitgereikt in zes categorieën: Materieel, Bouwmaterialen en -systemen, Dienstverlening & communicatie, Gebouwen, Bouwwerken en Integraal ontwerpen & bouwen. Voor deze prijs gingen 90 inzendingen mee. Hieruit zijn 14 nominaties voortgekomen. De bouwprijzen worden in iedere categorie uitgereikt tijdens het Gala van de Nederlandse Bouw, op 11 februari 2009.



INTERNATIONALE BOUWBEURS 2009

Datum: 9 tot en met 14 februari 2009
Locatie: Jaarbeurs Utrecht, alle hallen van het complex en het buitenterrein
Openingstijden: maandag tot en met vrijdag: 9.30 tot 17.30 uur
Zaterdag: 9.30 tot 16.00 uur

Aantal exposanten: 1000
Verwacht aantal bezoekers: 100.000
Entreprijzen: gratis op uitnodiging van exposanten, kaarten bestellen via internet: € 25,-, kaarten aan de kassa: € 35,-.



Inl.: www.bouwbeurs.nl



Het unieke Rockfon dB assortiment

HOGE GELUIDSISOLATIE EN -ABSORPTIE, TOT 46dB

In de nieuwe Rockfon dB plafondpanelen is een unieke combinatie tussen geluidabsorptie en geluidsisolatie tot stand gekomen. Door de hoge geluidabsorptie van Rockfon plafondpanelen wordt een groot deel van het geluid al geabsorbeerd voordat dit het aangrenzende vertrek kan bereiken. De nieuwe dB producten zijn nu zo samengesteld dat het resterende geluid door het paneel zo ver wordt gereduceerd dat isolatiewaarden bereikt worden van 35 en 46 dB in vlak inleg en tot 46 dB met panelen in verdekt systeem. Het grote voordeel is dat door de hoge geluidabsorptie van het dB plafondpaneel een aangenaam geluidsniveau gewaarborgd is en dat door alleen een dB plafondpaneel te plaatsen de vereiste geluidsisolatiewaarden verkregen worden. Alleen nog in een omgeving waar een verhoogde privacy vereist is hoeft men gebruik te maken van barrièreschotten. Dan is een geluidsisolatie van 56 dB haalbaar.

Een ander groot voordeel is dat op de achterzijde van het dB35 en dB40 plafondpaneel een high performance (HP) luchtdicht membraan is aangebracht (dit ter vervanging van het zware gips ofwel het versterkte alufolie). Hierdoor blijft het Rockfon dB plafondpaneel licht in gewicht en is eenvoudig te snijden. Zoals alle Rockfon plafondpanelen zijn ook de nieuwe dB plafondpanelen vormvast, ook bij een hoge relatieve luchtvochtigheid, en brandveilig (CE brandklasse A. A1 dB35 en dB 40, A4 dB44).

UITBREIDING BINNEN HET SONAR EN KRIOS ASSORTIMENT

De nieuwe dB producten zijn een uitbreiding op het Sonar en Krios assortiment. Sonar dB producten zijn afgewerkt met een helder witte spuitstucstructuur en de Krios dB producten met een gladde ijswitte finishing. De dB producten sluiten hiermee naadloos aan aan het huidige assortiment.

Rockfon heeft ervoor gekozen de dB producten in de Sonar en Krios serie te positioneren waardoor het mogelijk wordt binnen één serie alle plafondtoepassingen te kiezen voor het hele gebouw. Of het nu gaat om een call centre of privacy kantoor, keuken of kantoorruimte, de Sonar en Krios serie biedt het nu allemaal.

Ook de keuze in kantafwerkingen, formaten en profielsystemen (o.a. bandraster) is enorm uitgebreid.

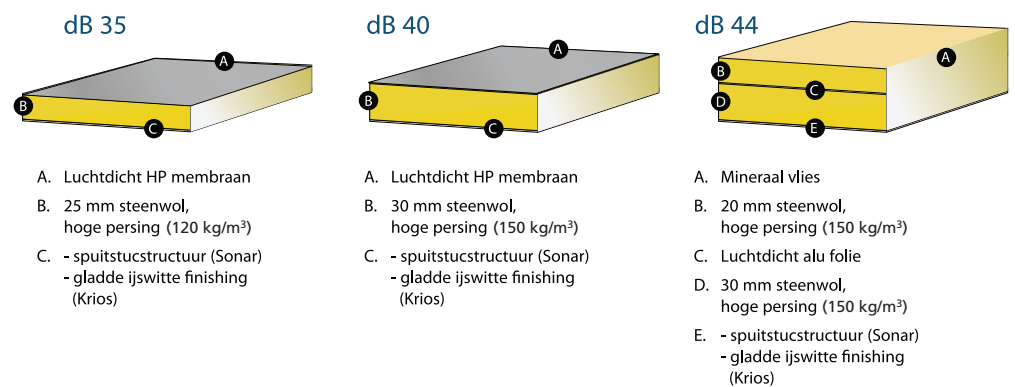


Sonar - witte spuitstucstructuur



Krios - gladde ijswitte finishing

Geluidsisolatie en -absorptie in 1 paneel



TOEPASSING

Voor in de kantorenmarkt is er een grote vraag naar producten met een hoge geluidabsorptie en een hoge overlangsgeluidsisolatiewaarde. Om te kunnen voldoen aan alle wensen en eisen op dit gebied heeft Rockfon een dB assortiment ontwikkeld bestaande uit 3 verschillende plafondpanelen.

dB 35 OVERLANGSGELUIDISOLATIE

Dit plafondpaneel wordt toegepast daar waar geluidsisolatie vereist is maar waar geen privacy eisen worden gesteld. Dit 25 mm dikke, hoge persing steenwol plafondpaneel, is aan de achterzijde voorzien van een luchtdicht HP membraan. Deze unieke samenstelling verenigt een hoge geluidabsorptie ($\alpha_w = 0,80$) en een overlangsgeluidsisolatie van 35 dB (Dn,c,w) in 1 plafondpaneel. De dB 35 plafondpanelen zijn verkrijgbaar als vlak inleg paneel (kantafwerking A) in de standaard paneel afmetingen en lengtes tot 1800 mm.

dB 40 CONCENTRATIE EN PRIVACY

Wanneer er eisen worden gesteld aan een kantoorruimte betreffende rust en concentratie dan wordt het dB 40 plafondpaneel aanbevolen. Ook voor dit, hoge persing steenwol plafondpaneel, geldt dat het een hoge geluidabsorptie ($\alpha_w = 0,90$) heeft waardoor een comfortabele werkomgeving wordt verkregen en de overlangsgeluidsisolatie bedraagt 40 dB (Dn,c,w). Dit plafondpaneel is verkrijgbaar als vlak inleg paneel A24 en als semi verdekt uitneembaar paneel (DznI in combinatie met T24 of 100 mm bandraster systeem). Alle panelen zijn verkrijgbaar in lengtes tot 1800 mm.

dB 44 VERHOOGDE PRIVACY

De hoge eisen voor verhoogde privacy en confidentiële kantoren worden gewaarborgd door het dB 44 plafondpaneel toe te passen. Het voldoet daarmee aan de algemeen geldende eisen voor geluidsisolatie. Ook dit plafondpaneel heeft een hoge geluidabsorptie ($\alpha_w = 0,90$) waardoor met 1 paneel zowel de geluidabsorptie als de overlangsgeluidsisolatie op het hoogste niveau wordt beheerst. Dit plafondpaneel is verkrijgbaar als vlak inleg paneel A24 en als semi verdekt uitneembaar paneel (DznI in combinatie met T24 of 100 mm bandraster systeem). Alle panelen zijn verkrijgbaar in lengtes tot 1800 mm. 44 plafondpanelen zijn verkrijgbaar in alle standaard afmetingen en formaten tot 1800 mm. Kantafwerking A en DznI/A. Het paneel is opgebouwd uit 2 lagen steenwol van 30 en 20 mm dikte met daar tussen een luchtdicht alu folie. De 30 mm, hoge persing, steenwollaag absorbeert het geluid vanuit de zendruimte en het restgeluid wordt tegengehouden door de luchtdichte alu folie. De 20 mm steenwol laag absorbeert het geluid in het plenum dat afkomstig is van aangrenzende ruimtes. Op deze manier wordt een geluidsisolatie bereikt van 44 dB.



ZZP DATABASE

activiteit (x)

WILT U UW BEDRIJF OOK VOORSTELLEN AAN DE PLAFOND- EN WANDMONTAGEBEDRIJVEN VAN NEDERLAND? KIJK DAN OP WWW.TYPISCHOBIMEX.NL

	SYSTEEMPLAFONDS	MS PLAFONDS	MS WANDEN	SYSTEEMWANDEN	TIMMERWERK	AFW. GIPSKARTONWANDEN
Regio Noord-Nederland						
Eric's timmer en Interieurbouwbedrijf, Hekelingen 06-26794154					x	
Bolhuis Afbouw, Sneek 06-51717681	x	x	x	x		
Kiers Montage, Hoorn 0229-263585, 06-22223973	x	x				
MBG Montagebedrijf, Veerle 0597-541720 06-54906281	x	x	x	x		
Regio West-Nederland						
Montagebedrijf Straathof, Hoogwoud 0226-354371, 06-54313168	x	x	x			
Arno Wartenbergh, Amsterdam 020-6108177, 06-53726587	x	x	x	x	x	
Plamotech, Zaandam 06-48077745	x	x				
Gako, Akersloot 0251-314252, 06-50527271	x	x	x		x	
De Lange Projectafbouw, Sliedrecht 0184-414672, 06-54286451	x	x	x	x	x	x
Regio Oost-Nederland						
Itro, Enschede 06-81416954	x	x	x	x		x
Krijn Interieur Afbouw, Kampen 06-22434484	x	x	x	x	x	
DKS Afbouw, Kamperven 0525-621982, 06-54754968	x	x	x	x	x	x
Winfried Hilgerink, Almelo 0546-827106, 06-41515913	x	x	x	x		
Moelard Montage, Vriezenveen 06-50648607	x	x	x	x	x	
Regio Zuid-Nederland						
ADMO, Oosterhout (NB) 06-54240533		x	x		x	
AB Plafonds en Wand, Esbeek 013-5169606, 06-25036686	x	x	x	x		
Loevering MS Montage, Zevenaar 0316-344582, 06-11452009			x	x		
Welsing Afbouwbedrijf, Zaltbommel 0418-680990, 06-51232999		x	x	x	x	

READY MIXED VOEGPRODUCT VOOR KLASSE A AFWERKING

USG

Sheetrock ProSpray Light van United States Gypsum (USG) is een kant-en-klare airless spuitplamuur. Hiermee kunnen afwerkers oppervlakken afwerken op het hoogste afwerkings-niveau, klasse A.

Met de spuitplamuur is een uitstekende kwaliteit te bereiken, omdat het een gelijkmatig oppervlak op de ondergrond vormt. Dit product kan onregelmatigheden in de ondergrond goed opvullen en wegwerken. Bij strijklicht zijn baanvorming en kleine onregelmatigheden nauwelijks zichtbaar. Een ander voordeel van dit product is de tijdswinst die ermee te boeken is. Door airless toepassing kunnen in een uur tijd meer m2 worden behandeld. Veel gerenommeerde afvoegbedrijven in Europa en de Verenigde Staten hebben inmiddels de voordelen van ProSpray Light ervaren.

Airless

De spuitplamuur van USG hoeft niet te worden aangemaakt. Even omroeren in de emmer of kuip en vervolgens kan de plamuur rechtstreeks

worden aangebracht met behulp van een airless spuitpistool. De plamuur is geschikt voor diverse ondergronden, zoals gipskartonwanden en -plafonds, gipsvezelplaten, beton en stucwerk. Het droogt zeer weinig in, is eenvoudig airless aan te brengen, gemakkelijk te messen dankzij de goede glij-eigenschappen en moeiteloos te schuren. De spuitplamuur klontert niet. Dankzij de speciale formule is het product niet alleen met grote, maar ook met kleinere airless spuitapparatuur aan te brengen.

De afbouwsector heeft de afgelopen tijd kennis kunnen maken met dit product, dat aan een snelle opmars bezig is. Het gemak waarmee de plamuur is aan te brengen werkt volgens gebruikers erg prettig.

De ProSpray Light is leverbaar in zakken van 15 L. Bent u geïnteresseerd in dit product of wilt u graag een demonstratie bij u op de werkvloer? Vul dan onderstaand inschrijfformulier in en stuur dit op naar Obimex.

Inl.: USG_Deutschland_GmbH
Tel. +49 (0)2162 - 957 301, www.sheetrock.de



JA, IK WIL GRAAG EEN AFSpraak VOOR EEN GRATIS DEMONSTRATIE

NAAM:

ADRES:

POSTCODE EN PLAATS:

CONTACT PERSOON:

TELEFOONNUMMER:

MOBIEL:

E-MAIL:

Stuur de ingevulde bon in naar: Obimex, Twentepoort West 39, 7609 RD Almelo, Postbus 804, 7600 AV Almelo, tel. 0546 - 45 55 13, fax 0546 - 45 56 08

Natuurlijke kwaliteit

exclusief en duurzaam

Natuurlijk kunnen we elke deur leveren die u vraagt.

En natuurlijk doen we dat met tijdloze kwaliteitsproducten die naadloos aansluiten bij uw identiteit.

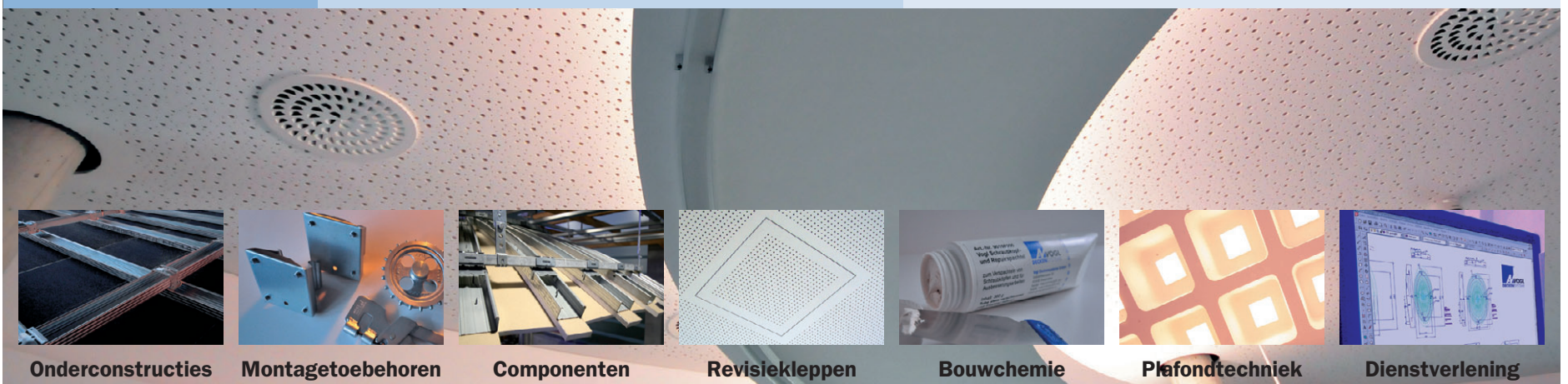
Op maat voor u gemaakt natuurlijk. Met zorg afgewerkt tot in het fijnste detail.

Want zo werkt Albo Deuren : **natuurlijk!**



Hinverweg 24 • 7665 AX Albergen • T 0546 - 44 22 22 • F 0546 - 44 17 26 • info@albo.nl • www.albo.nl

Compleet programma voor perfecte plafonds



Onderconstructies

Montagetoebehoren

Componenten

Revisiekleppen

Bouwchemie

Plafondtechniek

Dienstverlening

Vogl plafondsysteem, uw competente partner voor veeleisende plafondoplossingen, begeleidt u bij alle wezenlijke plannings- en verwerkingsstappen: van de montage van de onderconstructie en plafondplaten, over verschillende voegtechnieken tot aan de perfecte afwerking van het plafond: alles voor een maximum aan zekerheid in de verwerking en het resultaat.

Plafonds en direct aansluitend handwerk van de aanbieder van en uitgebreid gamma met innovatieve producten en systemen van topkwaliteit.

Selectie uit het productenspectrum van Vogl: akoestische designplafonds, akoestische pleistersystemen, spevormdelen, onderconstructie-elementen, plamuur en kleuren.

Topondersteuning voor uw eigen veiligheid op:

www.vogl-deckensysteme.de

www.vogl-ausschreiben.de

Voor een duidelijk geoptimaliseerde verwerkingsstroom

www.vogl-formitekt.de

Vormdelen kinderlijk eenvoudig plannen

www.vogl-deckenprofiler.de

Met maar een paar klikken naar het aanbod aan plafonds

www.vogl-insider.de

Belangrijke informatie als eerste horen

www.vogl-communicator.de

Informatie-uitwisseling voor een succesvolle business in onroerend goed

www.vogl-colorator.de

In de fabriek gekleurde plafondplaten met gaten zelf configureren

www.vogl-videothek.de

Verwerkingsvideo's voor alle relevante processtappen

VERPLICHTING TOT SCHADEVERGOEDING BIJ AFBREKEN VAN ONDERHANDELINGEN

Het komt met een zekere regelmaat voor dat een cliënt contact met mij opneemt, omdat hij is teleurgesteld door een opdrachtgever. Hij heeft lang met hem onderhandeld, in dat proces veel kosten gemaakt en de onderhandelingspartner heeft op het laatste moment de onderhandelingen afgebroken.

Zo kwam onlangs aannemer A bij mij. Particuliere opdrachtgever O had hem gevraagd een offerte te maken voor een nieuw te bouwen woning. A gaat aan het tekenen en rekenen en komt met een ontwerp en een offerte. O is erg enthousiast en treedt met hem in overleg over het ontwerp. A denkt met O mee en doet verschillende suggesties met betrekking tot het ontwerp. De ontwerpen worden diverse keren aangepast, muurtje zus, keuken hier, lichtschakelaar er bij of er af, etcetera. Uiteindelijk ontstaat er een ontwerp waar O zeer tevreden mee is en hij geeft aan dat A de bouwvergunningaanvragen gereed kan maken. A doet dat vervolgens. Ondertussen wordt er ook onderhandeld over de prijs. De partijen zijn nog niet tot overeenstemming gekomen. Er moet echter worden vastgesteld dat men elkaar al zo dicht is genaderd, dat verwacht mag worden dat hierover binnenkort overeenstemming wordt bereikt. Kort daarop laat O ineens weten dat hij het toch niet ziet zitten om met A verder te gaan en breekt de onderhandelingen af. A is woedend, vooral als hij merkt dat O een paar maanden later aan het bouwen is met een concurrent. Kennelijk is die laatste onder de prijs van A gedoken. A heeft erg veel kosten gemaakt en blijft met

lege handen achter. Aannemer A wil het er niet bij laten zitten en heeft mij om advies gevraagd.

Drie fasen

Tot augustus 2005 werd een casus over de afgebroken onderhandelingen opgelost aan de hand van een in 1982 door de Hoge Raad in de zaak ‘Plas/Valburg’ gedane uitspraak. Men onderscheidde toen drie fasen in het onderhandelingstraject, te weten:

- fase 1, waarin de onderhandelingen nog zo pril zijn dat er nog geen enkel uitzicht op een overeenkomst bestaat,
- fase 2, waarbij de onderhandelingen verder zijn gevorderd maar nog niet de verwachting bestaat dat een overeenkomst tot stand komt,
- fase 3, waarbij men elkaar zo dicht genaderd is, dat de andere partij erop mag vertrouwen dat een overeenkomst tot stand komt.

Aan de hand van de feiten werd vervolgens beoordeeld in welke fase de onderhandelingen zich ten tijde van het afbreken bevonden. Was dat fase 1 dan behoefde de afbrekende partij niets te vergoeden. Was dat fase 2 dan moest hij de door de andere partij gemaakte

kosten vergoeden en was dat fase 3 dan moest zelfs de gedeerde winst worden vergoed. Dit betekent dus dat men bij het afbreken van onderhandelingen al snel rekening moest houden met een verplichting tot het vergoeden van schade.

Afbreken

In augustus 2005 heeft de Hoge Raad haar uitspraak uit 1982 genuanceerd. Zij heeft toen geoordeeld dat men de onderhandelingen mag afbreken, tenzij dit op grond van het gerechtvaardigd vertrouwen van de wederpartij ‘onaanvaardbaar’ is. Dit betekent dat de afbrekende partij minder snel verplicht is de schade aan de andere partij te vergoeden. Immers, het afbreken moet onaanvaardbaar zijn en dat mag niet te snel worden aangenomen. Echter, als het afbreken wel als onaanvaardbaar wordt geoordeeld, dan moet ook alle schade, dus ook de gedeerde winst, worden vergoed.

Onaanvaardbaar

Als ik in mijn zaak van aannemer A alle feiten op een rij zet, dan ben ik van mening dat sprake is van de situatie dat het afbreken onaanvaardbaar was. De feiten dat de voorbereidingen al zover waren dat overeenstemming bestond over het uit te voeren werk, men nagenoeg

overeenstemming over de prijs had bereikt en de opdrachtgever kort na het afbreken van de onderhandelingen opdracht tot bouw van een min of meer vergelijkbare woning aan een andere aannemer heeft gegeven, spelen daarbij een belangrijke rol. Ik verwacht dan ook dat O de door A gedeerde winst moet vergoeden en ook nog eens in de kosten van de procedure wordt veroordeeld. Daarmee is hij dan het voordeel kwijt, dat hij trachtte te verkrijgen door op het laatst met een goedkopere aannemer in zee te gaan. De zaak ligt thans bij de rechter, die inmiddels heeft laten doorschemeren dat naar zijn eerste indruk O tot vergoeding van schade gehouden is.

Les

Wat is de les die hieruit moet worden geleerd? Pas op met het afbreken van onderhandelingen. Ook al heeft de Hoge Raad geoordeeld dat u de onderhandelingen tot in een laat stadium mag afbreken, toch kan er sprake zijn van een situatie dat het afbreken als onaanvaardbaar moet worden geacht en dan moet er een flinke schadevergoeding worden betaald. Leg bij twijfel alle feiten voor aan een advocaat en laat u daarover adviseren.

Robert Kroon
Damsté Almelo
Tel. 0546 – 53 36 07
www.damste.nl



VAN DE WERKVLOER: EEN WERKNEMER AAN HET WOORD

OBIMEX

Naam:
Tony Nijhof

Functie:
Verkoopmedewerker buitendienst, regio Noord-Oost en Noord-West

Bedrijf:
Obimex B.V.

Wat zijn uw taken/ werkzaamheden?

Dat bestaat voor het belangrijkste deel uit het adviseren van onze cliënten in Noord-Oost en

Noord-West Nederland. Relatie onderhoud, werving en verbetering behoren ook tot mijn taken.

Hoe lang werkt u al bij Obimex?

Nog niet zo heel lang. Op 22 september jl. ben ik begonnen, dus dat is nu ruim 2,5 maand geleden. Bij Obimex ben ik terechtgekomen via Marcel Vleerbos, één van mijn nieuwe collega's. Om preciezer te zijn, via onze vrouwen. Zij ontmoeten elkaar regelmatig, omdat onze kinderen in dezelfde klas zitten. Ik was op zoek naar een andere baan en zo kwam van het een het ander.

Heeft u nog andere functies gehad?

Hiervoor had ik ook een functie in de verkoop, als filiaalmanager bij een speciaalzaak in babyartikelen. Dit heb ik een aantal jaren met veel plezier gedaan, maar ik vond het hoog tijd om een nieuwe uitdaging te zoeken. En dat is deze functie zeker. Deze branche is helemaal nieuw voor mij, ik moet echt heel veel leren over de producten die wij verkopen.

Wat vindt u leuk aan uw werk bij Obimex?

Alle leuke, vreemde en nieuwe dingen die ik hier meemaak. Wer-

ken bij Obimex is totaal niet te vergelijken met mijn vorige functie, je mag rustig spreken over een draai van 180 graden. Je hebt hier te maken met andere mensen, andere verhalen, andere vragen, alles is anders. Maar dat spreekt mij juist wel aan.

Wat vindt u leuk aan het werken met plafonds en wanden?

De steun die ik van al mijn nieuwe collega's ontvang. Je hebt in deze branche met allemaal verschillende mensen te maken. Het allermooiste is dat ik – branchevreemde eend in deze bijt – alle

nodige bagage krijg aangereikt om mezelf verder te ontwikkelen in dit vak. Het is boeiende materie. Pasklare oplossingen voor de klant heb ik misschien nog niet altijd, maar daar werk ik wel aan.





LaDura: voor echt elke toepassing het perfecte plaatmateriaal

LaDura: opmerkelijk stootvast, extra brandveilig – Euroklasse A2 –, bijzonder vochtwerend, ongekend geluidsisolerend en absoluut stabiel. Eigenschappen waardoor deze plaat vooral wordt toegepast in ziekenhuizen, scholen, bioscopen en andere locaties waar zware belastingen plaatsvinden.

Bovendien wordt LaDura ook steeds meer gebruikt als scheidingswand in woningen. Mede omdat er voorwerpen tot maar liefst 100 kg aan een console kunnen worden opgehangen.

Het meest opmerkelijke pluspunt van deze plaat is dat u nog steeds met 0,6 mm staalprofielen kunt werken, waar u bij andere leveranciers naar 0,75 mm profielen moet overstappen.

De vele plussen van LaDura:

- + Extra oppervlakte hardheid
- + Extra brandveiligheid
- + Extra vochtwerendheid
- + Extra geluidsisolatie
- + Extra stabiliteit
- + Wel schroefbaar met LaDura-schroef op 0,6 mm profiel

Lafarge Gips B.V., Postbus 45, 9930 AA Delfzijl,
Telefoon: (0596) 64 93 00, Fax: (0596) 61 71 88
gipsinfo@lafargegips.nl, www.lafargegips.nl,
Verkoop telefoon: (0596) 64 93 23 / 64 93 01,
Fax (0596) 63 03 27



bringing materials to *life*



MEDEWERKERS ONTWIKKELEN MEDE NIEUWE INRICHTING KANTOORPAND

Het kantoorpand van Stichting tantelouise-Vivensis in Bergen op Zoom is totaal gerenoveerd. Het eindresultaat: in het pand kan de organisatie nu ruim twee maal zo veel medewerkers huisvesten. Stichting tantelouise-Vivensis is een zorgverlener en biedt zowel intramurale zorg (in zorgcentra en verpleeghuizen) als extramurale zorg (thuiszorg) in de driehoek Steenbergen, Bergen op Zoom en Woensdrecht. Ook biedt de organisatie huisvesting aan voor ouderen (in serviceflats). “Wij leveren zorg in het hele westelijke deel van de provincie Noord-Brabant”, aldus Sjef Backx, service manager bouw en huisvesting. “Tot voor kort waren alle beheertaken gedecentraliseerd en hielden we kantoor in de diverse verpleegtehuizen waar wij actief zijn. Een jaar geleden besloten we om alle beheertaken te centraliseren in Bergen op Zoom in een pand aan het Boerenverdriet. Het pand had een traditionele kantoorinrichting en moest worden verbouwd om geschikt te worden voor de nieuwe functie.”

Voor de verbouwing nam de stichting diverse bedrijven in de arm. Hoofdaannemer was Aannemingsbedrijf Deurloo. Paul Deurloo schakelde Oostvogels Afbouw en Onderhoud in voor de plafonds en wanden. Het interieur is ontworpen door binnenhuisarchitect Mireille van Driel van Livin' Adviesbureau. Zij werd hierin ondersteund door Paula Kolthoff van 3D Advies. Er werkten ook diverse zzp'ers aan mee. De deadline was bijzonder krap, maar omdat iedereen zich heeft ingespannen, is het pand toch op het geplande tijdstip opgeleverd.

Inspraak

“De oude inrichting voldeed niet meer qua capaciteit. In de oude kantoorstructuur waren er 60 werkplekken, terwijl dit aantal sinds december ruim is verdubbeld. Het vernieuwde gebouw biedt nu plaats aan 140 medewerkers”, legt Backx uit. “Bovendien was het gebouw traditioneel ingericht, het bestond uit allemaal kamertjes. Dat moest ook anders.”

De medewerkers van tantelouise-Vivensis kregen inspraak in de verbouwingsplannen, wat vrij ongebruikelijk is. Kolthoff heeft een

aantal workshops met de medewerkers gehouden. Tijdens deze sessies konden de medewerkers aangeven hoe hun ideale werkplek zou moeten worden ingericht. Backx: “Aan alle medewerkers is gevraagd mee te denken hoe ons ideale kantoorpand eruit zou moeten zien. Daar zijn heel veel ideeën uit voortgekomen. De binnenhuisarchitect heeft daarna onderzocht of en hoe het mogelijk was om deze ideeën te integreren in het ontwerp. Van Driel vult aan: “De inrichting moest boven alles een eenheid vormen. Niet alleen wilden wij hierbij rekening houden

met de ideeën van de medewerkers, ook was het belangrijk om aan alle arbo-eisen te voldoen.”

Ontwerp

Drie aandachtspunten sprongen eruit tijdens de sessies: meer licht, meer kleur en meer natuurlijke elementen. “Aan de hand van deze 3 punten heb ik een ontwerp gemaakt en dat voorgelegd aan de opdrachtgever”, vertelt Van Driel. “Vervolgens zijn we hiermee aan de slag gegaan.”

De oude inrichting van het gebouw was erg donker en de lichtsterkte



voldeed niet meer aan heden-daagse eisen. “Er is licht gecreëerd door meer lux, meer daglicht in het gebouw te laten, maar ook door lichtere kleuren te gebruiken.

Iedere afdeling heeft een eigen kleur gekregen. De boekhouding wilde een afdeling die rust uitstraalde, daarom is daar gekozen voor blauw. Op andere afdelingen mocht het wel wat uitbundiger. Dus nu is er een rode sectie, met felrode vloerbedekking. Maar er zijn ook afdelingen in appelgroen, donkerblauw of geel. Het moesten wel warme tinten zijn.”

Sfeer

Er is voor veel verschillende thema's gekozen, zoals water of natuur. Op de ene afdeling speelt kleur een hoofdrol, terwijl een andere afdeling meer de nadruk legt op een natuurlijke omgeving.

De verschillende thema's zijn ook goed te zien in de concentratie- en vergaderruimtes. Die hebben allen hun eigen stijl gekregen. Zo is er een salon (de gouden kamer) en een regenboogkamer, waarbij de hoofdkleur rose is en de stoelen allemaal een andere tint hebben. De delfts blauwe kamer is volledig ingericht in de kleuren blauw en wit. De afbeeldingen hiervoor hebben wij zelf ontworpen. De medewerkers wilden ook graag humor terugzien in het ontwerp. Kortom, er zijn allemaal verschillende kamers met hun eigen stijl.

Op verzoek van de medewerkers is gekozen voor bepaalde afbeeldingen die passen in de natuurlijke thema's: vlinders, bomen en dieren. Deze thema's komen overal terug: in de glazen wanden, maar ook op de gipskarton wanden die gedeeltelijk zijn geschilderd. Ook de vloerbedekking is afgestemd op de verschillende thema's in de diverse ruimtes.

Een natuurlijke uitstraling von-den veel personeelsleden ook be-langrijk. Van Driel vervolgt: “De materialen die gebruikt zijn, ogen natuurlijk. Het moest mooi zijn, maar qua reiniging en akoestiek aan allerlei eisen voldoen. De vloer van vinyl ziet eruit als hout. Deze vloer is in alle loopruimtes gelegd, bijvoorbeeld in de gangen. Op de verschillende afdelingen is dit ge-combineerd met tapijt, omdat een huiselijke uitstraling van de kanto-ren één van de verzoeken was. Deze vloerbedekking is gelegd in de vorm van grote kleden, die zijn omringd door een 'houten' kadering. Afde-

lingen hebben door dit concept een heel eigen sfeer gekregen, met heel verschillende thema's, maar ogen toch als een eenheid.

Glazen wanden

Het gebouw is voorzien van gips-karton wanden. “Een deel van de bestaande aluminium kozijnen is geïntegreerd in de gipskarton wan-den, want de opdrachtgever wilde de kozijnen hergebruiken”, vertelt Oostvogels. De stootvaste LaDura wanden van Lafarge zijn behang-klaar afgeleverd, waarna iedere ruimte een eigen identiteit kreeg. Een deel van de wanden is geschil-

len bevestigd. “MDF panelen zijn gebruikt bij de aansluiting van het glas tegen muren en buitenkozij-nen”, legt Oostvogels uit.

Het was een uitdaging om aparte, maar toegankelijke plekken te creëren, met behulp van trans-parante, glazen wanden. Daarbij was het belangrijk om er met al dat glas voor te zorgen dat er geen ‘vissenkom’ effect zou ontstaan, waarbij je dwars door het gebouw heen zou kunnen kijken. Het gebouw moest transparant zijn, maar tegelijkertijd ook een vorm van ‘bescherming’ bieden. Dit is gelukt door de glazen wanden te beplakken met folie, waarmee je afgeschutte plekken creëert, zodat je ook in een glazen ruimte rustig kunt werken.” Zo zijn de leden van het management team ge-huisvest in glazen kantoren.”

Kantoortuin

Over het renovatieproces vertelt Backx: “Eerst is de hele binnen-kant van het gebouw gestript tot er niets anders over was dan kale ruimtes. Daarvoor in de plaats is een kantoortuin gekomen. Het is een heel open concept, met een structuur die goed is voor 140 kantoorplekken. De binnenhuis-architecte heeft ervaring met het creëren van een aanzienlijk groter aantal werkplekken op dezelfde hoeveelheid ruimte. Van Driel heeft dit concept vaker toegepast en na het bestuderen van dit pand kon zij dit ook hier doorvoeren. En gelukkig kon het ook nog eens heel snel, want we zijn na de bouwvak begonnen met de renovatie en het pand is op 12 december jl. opge-leverd.”

De kantoortuinen bestaan uit grote open ruimtes, die niet benauwd, maar juist erg ruim aandoen. In de kantoortuinen zijn verschillende plekken gecreëerd. Zo zijn er 11 aparte concentratie- en vergader-ruimtes verspreid over de afdeling.

Flexwerken

“Wat ons het meeste is meegevallen is dat er zoveel werkplekken zijn gerealiseerd”, vindt Backx. “Toen de ruimten vorm begonnen te krijgen, ging de nieuwe werkplek voor ons ook echt leven. Het is erg prettig dat je geen benauwd gevoel krijgt, ondanks de vele extra werkplekken. Wij hebben de ruimte. Wel zal het voor veel mensen wennen zijn aan de nieuwe indeling waar-bij een nieuwe manier van werken hoort. We gaan al-lemaal werken volgens het principe van de ‘clean desks’, zodat meerdere personeelsleden gebruik kunnen maken van hetzelfde bureau. De meeste medewerkers kunnen trouwens op hun eigen afdeling en hun eigen werkplek aan de slag. Maar als het erg druk is, dan kunnen zij ook op andere plekken terecht en vanaf die plek inloggen. In vergaderkamers, in het restaurant en bij de entree zijn een aantal extra zitjes ontworpen waar medewer-kers kunnen werken, bijvoorbeeld als ze een bespreking hebben met cliënten of rustig willen overleggen. Als je 's ochtends het pand binnenkomt, dan kijk je waar er plek is en vanaf die plek log je in. Flexwerken is een andere

mogelijkheid die de nieuwe indeling biedt. “Bij tan-telouise zijn behoorlijk veel flexwerkers in dienst, die 2 of 3 dagen op kantoor aanwezig zijn. We hebben ervoor gezorgd dat zij hun bureau gaan delen met een collega. Hierbij houden we er uiteraard rekening mee, dat ze niet gelijktijdig op kantoor zijn. Op deze wijze benutten we de ruimte van het pand volledig.”

De geringere archiefruimte is voor velen ook even wen-nen. “In de voorgaande opstelling stonden onze kanto-ren overvol met kasten en archieven. Nu hebben we per persoon 2 meter legplank tot onze beschikking en daar moeten we het mee doen. Iedereen moet dus flink de bezem door het persoonlijke archief halen en bepalen wat wel mag blijven en wat niet. In sommige gevallen is dat vrij lastig. De afdeling salarisadministratie heeft bij-voorbeeld veel kastruimte in gebruik. De indeling van het kantoorgebouw is ook gewijzigd. “De receptie is aange-past en de nieuwe server komt tijdelijk in dit gebouw te staan”, legt Backx uit. “Het is de bedoeling om later ex-tern te gaan met de server en deze daarna in te huren.



Plafonds

Omdat er in het nieuwe pand zoveel kleur is gebruikt voor de vloeren en de wanden, is er bewust voor ge-kozen om de plafonds licht te hou-den. De kleur wit geeft veel rust. Daarnaast moesten de plafonds aan hoge akoestische eisen voldoen en dat is gelukt met Rockfon Fibril pla-fondpanelen.

Een ander punt was de hoogte van de plafonds. Het plenum is volgestuwd met allerlei leidin-gen en kabels. In tegenstelling tot vroeger zijn heel veel venti-latiekanalen, draagconstructies en kabels weggewerkt boven het plafond. Ook het nieuwe systeem voor klimaatbeheersing neemt veel plenumruimte in be-

slag. Qua kabels, dat was Cat-5 en is nu Cat-7. Oostvogels: “Er was weinig ruimte boven het sy-steemplafond. Daarom is gekozen voor sokken die door het plafond zakken. Hierdoor komt verse lucht in de ruimtes.” Toch is men erin geslaagd om ervoor te zorgen, dat het plafond niet heel laag is ko-men hangen: 2.40 m¹.

Budget

Wie denkt dat de kosten van de renovatie uit de pan zijn gerezen, heeft het mis. Backx: “Zoals iedereen weet, heb-ben zorgorganisaties het niet zo breed. Daarom is het heel prettig dat Van Driel in staat is geweest om met een beperkt budget zo'n grote verandering tot stand te brengen. Ze heeft op een verantwoorde manier geïnvesteerd en het project gerealiseerd. Waar geld te besparen viel, is dat ook gebeurd. Niet alles hoefde nieuw te worden aangeschaft.” Oude materialen zijn hergebruikt. Er is ook heel veel gewerkt met 2e hands meubilair, dat opnieuw is bespoten met verf, bijvoorbeeld in de 'gouden kamer'. “Iets moois maken met beperkte middelen kan zeker. Anders is niet altijd duurder”, benadrukt Van Driel

Backx is tevreden over het eindresultaat. “We zijn heel blij met het pand zoals het is geworden. Onze enige wens is nu nog het buitenterrein opknappen. Zo willen we bijvoorbeeld de inrit gaan verleggen. Ons pand zit op de hoek van 2 straten. De nieuwe inrit willen we aan de andere straat maken, zodat onze entree rustiger wordt.”



CARBON HOTEL WINT EUROPEAN AWARD VOOR MOOISTE INTERIEUR

ROCKFON



Het Genkse Carbon Hotel (in België) mag zich voortaan het designhotel met het mooiste restaurant van Europa noemen. Het ontving onlangs in Londen voor de inrichting van zijn restaurant de 'European Design Award' 2008.

Rockfon leverde er het Sonar Luna plafond.

Het gaat om een van de meest prestigieuze prijzen in de Europese hotelsector. Met de prijs worden architecten in achttien categorieën beloond. Het hotel is ontworpen door het Genkse architectenbureau PCP en opende in april dit jaar de deuren in het centrum van Genk. Het zwart-witte hotel integreert de geschiedenis van de steenkoolmijnen uit de regio in een hedendaagse statische structuur. Het telt zestig kamers en werd

vanwege zijn uitzonderlijke architectuur en inrichting eerder al opgenomen in het selecte clubje van beste designhotels ter wereld.

Sonar Luna plafond

In het restaurant is het Rockfon Sonar Luna (zwart) plafond gebruikt, toegepast in een verdekt systeem. Hierdoor zijn de profielen niet zichtbaar en ontstaat een plafond dat uit één geheel lijkt te bestaan. Door in het res-

taurant gebruik te maken van een akoestisch plafond ontstaat een zeer prettige, rustige omgeving. Deze past goed in de lounge sfeer van het restaurant.

Een bezoekje is een aanrader, want niet alleen de sfeer is goed, het is ook een restaurant met een uitstekende keuken.

Inl.: Rockfon
Tel. 0475 - 35 30 35
www.rockfon.nl



TyRex TY150GCS NIEUW

Gas-spijkmachine voor beton en staal

Setprijs 1899,-
inclusief 15000 nagels
Bij inruil 1699,-



Nagels 15-40 mm

Standaard geleverd per 1000st inclusief gasbus voor 1300 schoten

Poppers Senco Nederland B.V., Pascallaan 88, 8218 NJ Lelystad, Nederland
Postbus 508200, AB Lelystad, Nederland
Telefoon +31 (0)320 29 55 55, Fax +31 (0)320 29 55 29
info@poppers.nl www.poppers-senco.nl



ZWEVENDE VLOERPLAAT VOOR AKOESTISCHE PRESTATIES

Geluidshinder is een steeds groter wordend maatschappelijk probleem. Stilte is een schaars goed. Geluid van vliegtuigen, verkeer, verbouwingen, maar ook geluid binnen een gebouw kan als hinderlijk worden ervaren. Denk bijvoorbeeld aan luide gesprekken en te harde muziek, lawaai van huishoudelijke apparaten of het geluid van voetstappen in bovenliggende ruimtes. (Woon)gebouwen beschermen soms onvoldoende tegen geluidsoverlast.

Geluidswering speelt een belangrijke rol bij de bestrijding van geluidshinder. Waar in het verleden de aandacht vooral naar gevelgeluidswering uitging, krijgt tegenwoordig de hinderbeleving binnen gebouwen steeds meer aandacht. Ook geluid tussen woningen en woonlagen is een groeiend probleem. Om mensen te beschermen tegen geluidsoverlast worden steeds strengere eisen gesteld aan de geluidsisolatie van bouwdelen. Isolerende producten van Rockwool hebben dankzij de unieke vezelstructuur van steenwol uitstekende akoestische eigenschappen.

Toegepast in constructies verbeteren deze producten de geluidsisolatie, de contactgeluiddemping of de geluidsabsorptie van bouwdelen. Dit vergroot het gebruikerscomfort en beperkt tegelijkertijd de geluidsoverlast voor de omgeving.

Contactgeluidsisolatie

De Zwevende Vloerplaat 504 van Rockwool is bij uitstek geschikt voor contactgeluidsisolatie van zwevende vloeren met een steenachtige dekvloer. Tegelijkertijd combineert dit product alle andere positieve

eigenschappen van Rockwool isolatie. Steenwol is onbrandbaar en valt daarmee in Euro-Brandklasse A1, de hoogst mogelijke klasse qua brandveiligheid in Europa. Verder is steenwol waterafstotend, niet-hygroscopisch, niet-capillair, vormvast en niet aan krimp of uitzetting onderhevig.

De vloerplaat is een harde, veerkrachtige steenwolplaat en heeft zeer gunstige dynamische stijfheidswaarden voor een optimaal akoestisch vloercomfort. De isolatieplaat is snel en eenvoudig te

verwerken. Dankzij de structuur van de steenwol sluiten de isolatieplaten onderling zeer goed aan. Daarnaast passen de platen zich uitstekend aan de ondergrond aan, waardoor lichte plaatselijke ongelijkheden door de steenwol worden opgevangen. De specifieke dynamische stijfheid van de plaat zorgt voor een optimale isolatie van contactgeluid. De steenwol stroken zijn eventueel ook als randisolatie toepasbaar.

Kortom, voor optimale akoestische en thermische prestatie vormt de Zwevende Vloerplaat 504 van Rockwool de juiste toepassing.

Inl: Rockwool

Tel. 0475 - 35 33 33

www.rockwool.nl



ROCKWOOL



LUXE UITSTRALING CREËREN MET PLAFONDEILANDEN

Armstrong biedt innovatieve en creatieve mogelijkheden met canopies. Met de zwevende plafondpanelen Optima Canopy en Axiom Knife Edge Canopy zijn saaie ruimtes om te toveren tot adembenemende vertrekken.

Canopies zijn zeer geschikt om de akoestiek in een ruimte te verbeteren. De series Optima, Axiom en Axiom Knife Edge Canopy 'eilanden' absorberen tot 88% meer geluid dan eenzelfde oppervlak van een traditioneel plafond van muur tot muur. De hoge geluidsabsorptie helpt om de nagalmtijd te verkorten en achtergrondgeluid te reduceren.

Optima Canopy

De nieuwe Optima Canopy serie biedt een uitgebreide keuze in zwevende designplafonds. De vlakke mineraalpanelen zijn te verkrijgen in tien verschillende vormen: naast vierkant en rechthoekig ook convex, concaaf, cirkelvormig, zeshoekig, als trapezium en als parallellogram. Deze panelen zijn op talloze manieren toe te passen. Door de diverse vormen, materialen en afmetingen zijn er allerlei creatieve oplossingen mee te realiseren.

Optima Canopy verbetert daarnaast het algehele comfort van de (werk)omgeving en biedt een uitstekende geluidsabsorptie en lichtreflectie.

Axiom Knife Edge Canopy

De Axiom Knife Edge Canopy heeft dezelfde eigenschappen als Axiom Canopy. Het verschil zit echter in de bijzondere esthetiek van de aluminium rand. De 'Knife Edge' omkadering loopt schuin af en heeft de uitstraling van een schilderijlijst. Deze prachtige randafwerking geeft een bijzondere sfeer aan een plafond van standaard plafondtegels.

Inl.: Armstrong

076 - 521 77 33

www.armstrong.nl



ARMSTRONG



WWW.DWFPUBLISHING.NL

KRANTEN | DRUKWERK | RELATIEGESCHENKEN | WEBSITES

dwf publishing

Heftruckleveranciers

activiteit (x)

				VERKOOP	LEASE	VERHUUR	ONDERHOUD					VERKOOP	LEASE	VERHUUR	ONDERHOUD
Regio West-Nederland								Regio Zuid-Nederland							
Junghenrich Nederland B.V.	Alpen a/d Rijn	0172-446789	www.junghenrich.nl	x		x		Lima Heftruck Service B.V.	Ittervoort	0475-565900	www.lima-group.nl	x		x	x
Moerman en Robbers B.V.	Oud Beijerland	0186-604623	www.moermanenrobbers.nl	x	x	x		Lima Heftruck Service B.V.	Budel	0495-493725	www.lima-group.nl	x		x	x
Peinemann Heftrucks B.V.	Hoogvliet	010-2955020	www.peinemann.nl	x	x	x	x	MSL Nieuwdorp	Nieuwdorp	0113-612487	www.mslnieuwdorp.nl	x		x	x
Prins Maasdijk	Maasdijk	0174-516011	www.prinsmaasdijk.nl	x	x	x	x	OTM Geleen B.V.	Geleen	046-4785555	www.otm-lease.nl	x	x	x	x
S. vd Werf Mechanisatiebedrijf B.V.	Wervershoof	0228-564140	www.vanderwerfbv.nl	x	x	x	x	Ploegmakers Heftruckservice B.V.	Oss	0412-638578	www.ploegmakersoss.nl	x		x	x
Saltans B.V.	Rotterdam	010-4625877	www.saltans.nl	x	x	x	x	Remeco Intern Transport B.V.	Gilze	0161-455522	www.remeco-heftrucks.nl	x		x	x
Staub Heftrucks	Rotterdam	010-4624079	www.staubheftrucks.nl	x	x	x	x	Roroka	Krimpen ad IJssel	0180-519680	www.roroka.nl	x		x	x
Still Intern Transport B.V.	Hendrik Ido Ambacht	078-6845200	www.still.nl	x				RUWI Service V.O.F.	Cuyk	0485-330312	www.ruwiheftrucks.nl	x		x	x
Toyota Industrial Equipment Ned. B.V.	Waddinxveen	0182-302000	www.toyota10.nl	x				Scheerman Vorkheftrucks	Veghel	0413-310602	www.gentheftrucks.nl	x		x	x
Van Santen Hijsmij B.V.	Haarlem	023-5322240	www.vansantengrp.nl	x		x	x	Van den Bosch Heftrucks	Geldermalsen	0345-581490	www.vandenbosch.nl	x			x
Regio Midden-Nederland								Regio Oost-Nederland							
Liftlease B.V.	Cothen	0343-563286	www.liftlease.nl			x	x	Loohuis Heftruck Service B.V.	Almelo	0546-863429	www.loohuisheftruckservice.nl	x		x	
Lisman Vorkheftrucks B.V.	IJsselstein	030-6884884	www.lisman.nl	x			x	Pallettruck Twente	Hengelo (ov)	074-2507089	www.pallettrucktwente.nl	x			
LogiLift	Ede (gld)	0318-624499	www.logilift.nl	x	x	x	x	Post Werktuigen en Machinehandel B.V. Kampen		038-3315303	www.postbv.nl	x			
Manitou Benelux	Apeldoorn	055-5439299	www.manitou.nl	x				Slootmid Twente B.V.	Goor	0547-273092	www.slootmid.nl	x			
Mitsubishi Caterpillar Forklift Europe B.V.	Almere	036-5494411	www.mcfe.com	x				Teunis Automotive B.V.	Rijssen	0548-537700	www.teunis.nl	x		x	
Multi Service Arnhem	Arnhem	026-3629568	www.hoevergroep.nl	x				Van Dijk Heftrucks	Genemuiden	038-3855577	www.vandijkheftrucks.nl	x		x	
Munsterman B.V.	Varsseveld	0315-241853	www.munstermanbv.nl	x		x	x								
Offringa B.V.	Creil	0527-274724	www.offringacreilbv.nl	x		x	x								

OLGA: het nieuwe gereedschap voor de bouw

Het web neemt, zoals in elke industrie, ook in de bouw een steeds belangrijkere plaats in. Naast recente ontwikkelingen en wetenswaardigheden heeft tegenwoordig nagenoeg elk bedrijf zijn complete catalogi met oplossingen, instructies en bestekken wel online. Een tendens die de komende jaren verder uitgebreid zal worden richting de advieshoek.

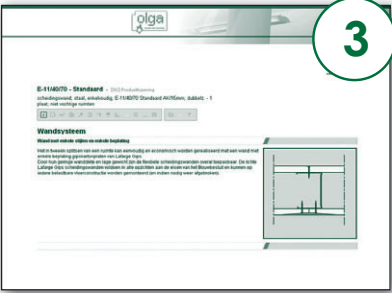
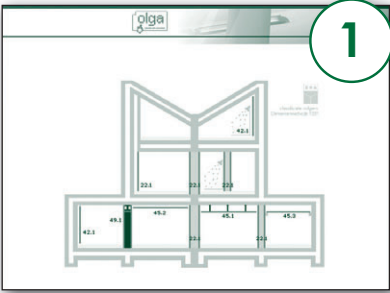
Een mooi voorbeeld hiervan is OLGA. Een volledig nieuwe module (OnLine Gips Adviseur) van Lafarge Gips, waarmee u als architect 24 uur per dag eenvoudig uw complete wand-, vloer- en/of plafondsysteem kunt samenstellen, die ieder voor zich weer voldoet aan het bouwbesluit van uw project. Bovendien verkrijgt u direct alle technische gegevens, detailleringen in CAD-formaat en de juiste bestekteksten voor in het bestek. Een geweldig hulpmiddel dat zelfs een ervaren architect veel tijd en zoekwerk zal besparen.



Zo simpel werkt OLGA

Werken met OLGA verloopt snel en eenvoudig. Het programma is gebaseerd op een vragenlijst met pull down-menu's. Vanuit een eenvoudige zoekstructuur vindt u snel alle gewenste, gedetailleerde informatie. Zoals producttypering, vormgeving en afmeting, prestaties en eigenschappen, toepassing, verwerking, onderhoud, kwaliteit en garantie, milieu en gezondheid. Alle informatie is keurig gerubriceerd, waardoor u voor elke bedrijfstak snel de juiste gegevens vindt. Bovendien kunt u het door u samengestelde systeem in de vorm van een PDF direct printen.

Kortom, met OLGA hebt u een nieuw stuk gereedschap in handen dat beantwoordt aan de laatste stand der techniek. Aan OLGA zijn geen kosten dan wel abonnementen verbonden en is voor iedereen vrij beschikbaar. U kunt OLGA bezoeken via www.olga-lafarge.nl.



- 1: Maak een hoofdselectie van de constructie waarover u informatie zoekt.
- 2: Na uw constructiekeuze volgt er per constructie een vragenlijst, waarna u snel het juiste systeem vindt. Rechts in het scherm verschijnen alle constructies die voldoen aan de door u gewenste specificaties.
- 3: Na uw definitieve keuze verschijnt direct de pagina met alle gewenste informatie betreffende het gekozen systeem.

ECONOMISCHE CRISIS? INVESTEER IN DE OPLEIDING VAN UW PERSONEEL"

"Dit lijkt tegenstrijdig, maar dat is het niet", zegt Marcel van der Borden, projectleider van *De Vakopleiding*. "Juist nu het in de afbouwsector minder druk wordt, zouden bedrijven de gelegenheid moeten aangrijpen om hun personeel bij te scholen."

"Als de vraag straks weer aantrekt, dan beschik je over kwalitatief hoogwaardig personeel en kun je er onmiddellijk op inspringen." Het is een onderwerp dat volgens Van der Borden bij het bestuur van De Vakopleiding hoog op de agenda staat. "Deze visie moet wel breed worden opgepakt en uitgedragen", benadrukt hij. "Dit is een goede tijd om mensen op te leiden, ook al zullen veel ondernemers geneigd zijn daar anders over te denken. Boventallig personeel tijdelijk ontslaan zien zij eerder als een optie."

MB0-2

De opleiding is laagdrempelig. Van der Borden: "Het is nu de tijd om medewerkers een degelijke opleiding te laten volgen. Leerlingen met een diploma van De Vakopleiding op zak hebben een opleiding op MB0-2 niveau."

ceerd personeel." Van der Borden kan zich zelfs indenken dat de opleiding wordt aangepast aan de huidige situatie. "Nu is het zo dat leerlingen 3 dagen per maand les krijgen. Als er behoefte aan en genoeg tijd voor is, dan moet het mogelijk zijn



"Dit is een goede tijd om mensen op te leiden, ook al zullen veel ondernemers geneigd zijn daar anders over te denken"

Die komen altijd wel aan de bak, want er is al een hele tijd een groot tekort aan gekwalifi-

om dat op te rekken naar 6 of zelfs 10 lesdagen per maand. Meer is niet wenselijk, want het



Groei

De Vakopleiding groeit. Van der Borden licht dit toe. "Het afgelopen jaar zijn we bezig geweest om het proces in te richten en de interne organisatie op orde te krijgen. Daardoor is er te weinig aandacht besteed aan communicatie richting de werkgevers. Dat is een aandachtspunt, dat we dit jaar willen verbeteren. Het voortgangsrapport is één van de dingen die we gaan aanpassen. Dat sturen we voortaan elke 2 maanden naar de werkgever toe. Gastlessen zijn dit jaar ook uitgebreid, die worden voor het eerst bij ieder blok georganiseerd. Op deze manier willen we onze opleiding dichter bij de werkgevers brengen en de industrie er intensiever bij betrekken."

Dat lukt steeds beter. "Zo zijn we dit jaar ook in Roermond gestart met De Vakopleiding. Het gaat nog maar om een klein groepje van 9 leerlingen. En die opleiding is nog niet kostendekkend, maar het is mooi dat nu ook Limburg over een vakopleiding op het gebied van afbouw beschikt. Ook in Rotterdam proberen we een opleiding op te starten. Er zijn al veel gesprekken met werkgevers geweest en er zullen er nog vele volgen, voordat ook hier de vakopleiding een gegeven is. "We groeien langzaam, maar gestaag. Uiteindelijk streven we naar een landelijke dekking.

Inl.: De Vakopleiding
Tel. 0318 - 56 11 47
www.devakopleiding.nl

PLAFONDS	SYSTEMEN
[Samen van idee tot werkelijkheid.™]	

Geef vorm aan akoestiek

CANOPY COLLECTIE 2009

Armstrong's collectie is uitgebreid met twee nieuwe oplossingen: Optima Canopy & Axiom Knife Edge Canopy. Daarmee heeft u bij Armstrong de grootste keuze uit zwevende plafonds. Speel met verschillende materialen, vormen of afmetingen en laat design en akoestiek samenkomen. Combineer de Canopies en breng leven in het plafond. Geef de ruimte uw stempel en verhoog het akoestische en visuele comfort!

Bezoek onze website en ontdek de nieuwste collectie. www.armstrong.nl/plafonds

Armstrong

Anderhalf jaar geleden startte De Vakopleiding een tweejarige praktijkopleiding tot plafond- en wandmonteur. Een opleiding op niveau 2, waarbij leerlingen de dagelijkse werkpraktijk kunnen combineren met het opdoen van theoretische kennis op school. Marcel van der Borden is als projectleider nauw betrokken geweest bij de totstandkoming van deze opleiding. "Als je puur kijkt naar het aantal leerlingen op de ROC's, dan dreigde het vak van plafond- en wandmonteur uit te sterven. Daarop hebben NOA en de werknemersorganisaties CNV en FNV de handen ineengeslagen en het initiatief genomen tot het oprichten van een vakschool voor de afbouwsector."

Regionaal

De opleiding tot plafond- en wandmonteur is een door het Ministerie van Onderwijs gesubsidieerde en erkende opleiding, die regionaal wordt aangeboden. Van der Borden: "De opleiding zit verspreid over de locaties Assen, Heerhugowaard, Veenendaal, Rijen en Roermond. Vorig jaar zijn er in totaal 70 leerlingen begonnen aan de opleiding en enkele maanden geleden doorgestroomd naar het tweede leerjaar. Bovendien zijn

er onlangs meer dan honderd nieuwe leerlingen begonnen aan hun eerste leerjaar."

In tegenstelling tot veel andere opleidingen kent de opleiding tot plafond- en wandmonteur geen vaste startdatum. Van der Borden: "De instroommogelijkheid is heel flexibel, waardoor werkgevers in principe op elk gewenst moment leerlingen kunnen aanmelden voor de opleiding. Bovendien is het voor leerlingen die snel kunnen leren mogelijk om de opleiding binnen twee jaar te voltooien."

Bekendheid vergroten

Victor Bolsius is als docent werkzaam op de leslocatie in Rijen en is zelf jarenlang werkzaam geweest in de afbouwsector. "Een schooljaar bestaat uit tien verschillende lesblokken. Per lesblok zitten de leerlingen drie dagen achter elkaar op school, terwijl ze de overige dagen als plafond- en wandmonteur werkzaam zijn bij hun werkgever." Bolsius toont op zijn laptop een overzicht van de vakken die er op school behandeld worden. "Elke twee maanden ontvangen de leerlingen een voortgangsrapport, inclusief een vermelding van hun aanwezigheid tijdens lesdagen. Ook de werkgevers van de leerlingen krijgen deze rapporten te zien, omdat zij namelijk tijdens schooldagen de leerlingen gewoon doorbetalen."

DE VCA-CHECKLIST VERSIE 2008 IS UIT

Per 1 oktober 2008 is een herziene versie van de VGM Checklist Aannemers (VCA) verschenen, namelijk VCA versie 2008/05. Deze versie vervangt VCA versie 2004/04.



Eddy Nieuwhuis
Directeur Nieuwhuis Consult

Een aantal eisen vervalt, zoals het wegvallen van de toolboxmeetings voor VCA*, de beleidsverklaring en de VGM-structuur. Aan de andere kant komt er voor VCA* een aantal nieuwe eisen bij, zoals het uitvoeren van een laatste Minuut Risico Analyse en de procedure voor communicatie/ taalbelemmeringen. VCA** zal door een aantal toevoegingen, zoals interne audits, als iets pittiger worden ervaren. Nieuw is de mogelijkheid om naast VCA* en VCA** specifiek te certificeren voor VCA Petrochemie. VCA Petrochemie is duidelijk een VCA 2008/05 specifiek certificaat, dat door middel van een aantal extra stappen meer inspanning gaat kosten ten opzichte van de VCA**. Doel van alle wijzigingen is de VCA-eisen flexibeler te maken en het veiligheidsbewustzijn en -gedrag op de werkvloer te vergroten.

VCA-2008 nader belicht

De indeling van de VCA checklist is flink aangepakt. Voor VCA* certificaat gelden nu 21 (was 24) mustvragen, voor VCA** gelden 32 (was 33) mustvragen en 15 aanvullende vragen, waarvan de minimale score 6 moet zijn (was 7 van de 13).

Nieuw is de mogelijkheid om naast VCA* en VCA** te certificeren voor VCA petrochemie. Bij deze nieuwe versie gaat het om maar liefst 41 mustvragen en 6 aanvullende vragen, waarvan de minimale score 3 moet zijn. De belangrijkste wijzigingen van de VCA 2008 checklist ten opzichte van de VCA 2004 versie zijn:

- > VCA* gecertificeerde bedrijven hoeven geen verplichte toolboxmeetings meer uit te voeren. Dit geldt in de VCA 2008 checklist alleen nog voor VCA** en VCA petrochemie;
- > Nieuw is de term LMRA: Laatste Minuut Risico Analyse (of start-werkanalyse). Het doel omschrijft de nieuwe VCA norm als volgt: "Medewerkers vergewissen zich op de werkplek ervan dat alle risico's zijn onderkend en dat afdoende beheersmaatregelen zijn getroffen. Uitgangspunt is dat risicovolle werken pas worden gestart, indien afdoende maatregelen zijn genomen";
- > Nieuw voor VCA** en VCA petrochemie is ook het houden van interne audits en directiebeoordelingen, bekend bij de ISO 9001 gecertificeerde bedrijven;
- > VGM communicatie wordt concreter uitgewerkt met een vraag over taalbelemmeringen. Er wordt concreet gevraagd naar een overzicht met de, binnen het bedrijf, gebruikte talen in (VG) documenten en een procedure hoe een optimale meertalige communicatie wordt geborgd;
- > Vanaf VCA** moet duidelijk aantoonbaar worden gemaakt hoe ook medewerkers van onderaanne-

- mers geïnformeerd worden over VGM;
- > Calamiteitenplan oefeningen voor VCA* vervallen;
- > De eis voor VCA** gecertificeerde bedrijven om alleen met onderaannemers te werken die voldoen aan VCA eisen is nu concreter gemaakt. In een aanvullend document moet worden uitgewerkt waar de onderaannemer die werkt voor een VCA** of VCA petrochemie gecertificeerde onderneming aan dient te voldoen;
- > De eis voor VCA** gecertificeerde bedrijven om alleen met uitzend- en detacheringbureaus zaken te doen die voldoen aan VCU eisen wordt een aanvullende vraag; Hier wordt (bij risicovol werk) een VCU gecertificeerd uitzendbureau gevraagd.
- > De positie van ZZP'ers wordt verder uitgewerkt.

Overgangsregeling

De volgende overgangsregeling van kracht:

- > Vanaf 1 november 2008 dienen nieuwe contracten voor VCA certificatie te worden gebaseerd op VCA versie 2008/05.
- > VCA certificatie die is gecontracteerd vóór 1 november 2008 kan nog worden gebaseerd op de oude versie (VCA versie 2004/04), met dien verstande dat na 1 mei 2009 geen VCA certificaten meer mogen worden verstrekt op basis van VCA versie 2004/04.
- > Tussentijdse audits worden altijd afgehandeld op basis van de VCA versie die is gehanteerd bij de initiële audit, respectievelijk de herhalingsaudit (bij verlenging).
- > Na 1 mei 2009 kan verlenging van certificatie (na verloop van de 3-jaren termijn) alleen plaatsvinden op basis van de nieuwe versie, ook wanneer van certificatie-instelling wordt gewisseld.
- > Uitbreiding van de scope (raam van activiteiten) van het VCA certificaat kan na 1 mei 2009 slechts worden verleend na toetsing op basis van de nieuwe versie.

VCA 2008 samengevat

Het certificeren volgens VCA* wordt met het wegvallen van onder andere de toolboxmeetings eenvoudiger. Bovendien kan het VCA handboek nog praktischer van opzet worden door het vervallen van onder andere de beleidsverklaring en VGM structuur. Aan de andere kant zijn er voor VCA* een aantal eisen die er bijkomen zoals de procedure voor communicatie / taalbelemmeringen en de start-werkanalyse (last minute risk analysis).

VCA** blijft gezien de vragen van gelijkwaardig niveau en mogelijk door een aantal toevoegingen zoals interne audits als iets pittiger worden ervaren. De vraag hoe met onderaannemers omgegaan dient te worden is nu duidelijk uitgewerkt. Vanzelfsprekend kunnen hoofdaannemers deze eis blijven stellen aan onderaannemers. VCA petrochemie vraagt duidelijk meer inspanning. Naar verwachting zal een aanpassing van VCA** naar VCA petrochemie een uitdaging vormen.

Inl.: Nieuwhuis Consult
Tel. 0541 – 66 10 24
www.nieuwhuisconsult.nl

TOTAAL ONTZORG-

ALBO DEUREN



LICHTE SCHEIDINGS- WANDEN VOOR OPTIMALE GELUIDSISOLATIE

ISOVER

In massieve constructies is de geluidsisolatie vooral afhankelijk van de dichtheid van de constructie. Een hogere geluidsisolatie betekent automatisch een veel dikkere en zwaardere wand. In de praktijk is dit niet altijd wenselijk, omdat dit een sterkere (en dus duurder) fundering vereist, een kleinere ruimte oplevert en leidt tot een langere droogperiode en dus langere bouwtijd.

Lichte scheidingswanden zijn echter opgebouwd volgens het massa-veer-massa principe en behalen een optimale geluidsisolatie met de voordelen van snelle en gemakkelijke installatie, lagere installatiekosten en een flinke ruimtebesparing.

Massa-veer-massa

In een lichte scheidingswand functioneert de gips-kartonplaat als de massa en de luchtpouw als de veer. Om een goede geluidsisolatie te bereiken mag de veer niet al te stijf zijn. Voor het beste akoestische resultaat dient de luchtpouw (veer) tussen de twee gipsplaten gevuld te worden met een geluidsabsorberend materiaal zoals Isover Soneroll of Sonepanel. Lichte scheidingswanden volgens het massa-veer-massa principe scoren op het gebied van geluidsisolatie beter dan massieve wanden. Voorbeeld: een massieve muur van 100 mm dik met een gewicht van 140 kg/m² behaalt eenzelfde geluidsisolatie als

een met glaswol gevulde lichte scheidingswand van 75 mm dik en 22 kg/m².

Verbeteren

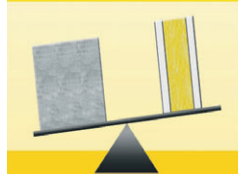
Hoe kan de geluidsisolatie van lichte scheidingswanden nog verbeteren? Dit kan door:

- > het aantal gipsplaten te verhogen,
- > de spouwbreedte te vergroten,
- > de vullingsgraad van de glaswol te verhogen,
- > een dubbel metalen frame (een dubbele skeletwand) toe te passen.

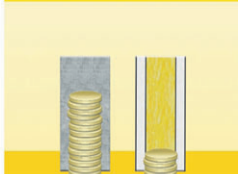
Voor iedereen die meer wil weten over geluid, heeft Isover de brochure 'Isover en geluid: theorie en praktijk over geluidsisolatie en geluidsabsorptie' uitgebracht. Deze brochure is aan te vragen via de website.

Inl.: Isover, Tel. 0347 - 35 84 00
www.isover.nl

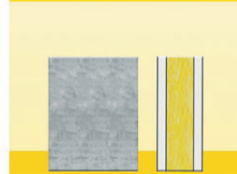
Licht in gewicht



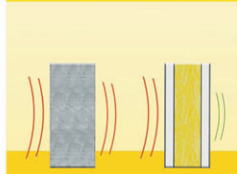
Kostenbesparend



Ruimtebesparend



Efficiënt



CONCEPT IN DEUREN

Albo Deuren presenteert tijdens de Bouwbeurs in Utrecht het 'totale ontzorgconcept' voor binnen- en buitendeuren. Centraal staan kwalitatief hoogwaardige binnen- en buitendeuren, die volledig sleutelklaar zijn gemonteerd. Dit voorkomt extra herstel- en faalkosten.

Een compleet concept biedt Albo aan. De producent kan alles op het gebied van verzorgen: digitaal inmeten, productie, bewerking, transport naar en op de bouwplaats en het afhangen van deuren.

Bewerking

Een groot aantal bewerkingen van standaard deuren is mogelijk, bijvoorbeeld scharnierinkrozingen, slotgatboringen, pas-arm maken en boringen voor driepuntsluitingen en glasopeningen.

Albo Projecten levert niet alleen deuren, maar levert een totaalconcept. Het bedrijf biedt bijvoorbeeld projectbegeleiding op de bouwplaats, advies over het toepassen van deuren en werkvoorbereiding op het gebied van deuren en kozijnen. Bovendien is levering en montage van deur-

beslag mogelijk. Indien gewenst worden deuren volledig beglaasd en afgeschilderd geleverd.

Veelzijdig

Veelzijdigheid is het sleutelwoord van de deurenspecialist. Deuren zijn te verkrijgen in alle soorten en maten. Tot het uitgebreide assortiment behoren hardplastic deuren, afgelakte opdekdeuren, board deuren, fineerdeuren, luxe-stijl binnendeuren en gecertificeerde brandwerende en geluidswerende deuren. Ook leverbaar zijn exclusieve voordeuren, kogel- en inbraakwerende deuren, stralingswerende deuren, stapeldorpel deuren, opgebouwde vlakke buitendeuren met stalen koker of aluminium scherm en houten garagedeuren. Alle deuren worden op maat geleverd, conform de gestelde eisen.

De monteurs van Albo zijn echte specialisten en hebben de nodige ervaring opgedaan in het nauwkeurig afhangen van deuren. Zij monteren de deuren conform de specificaties van de toepassing.

Kwaliteit staat voorop bij de onderneming. Zoveel mogelijk producten worden vervaardigd uit duurzame FSC-houtsoorten. Ook levert Albo de meeste producten met Komo-keur en 6 jaar garantie op productiefouten. Het bedrijf is ISO-9001 gecertificeerd.

*Inl.: Albo Deuren BV
Tel. 0546 - 44 22 22
www.albo.nl*

VOGL DECKENSYSTEME GMBH



AKOESTISCHE PLEISTERPLAFONDS ZIJN TRENDY

Vogl Plafondsystemen, plafondfabrikant uit het Duitse Emskirchen, heeft een uiterst effectief akoestisch pleistersysteem ontwikkeld: VoglToptec. Dit design plafondsysteem voldoet aan hoge eisen wat betreft esthetiek en akoestiek. Het speelt in op de huidige trend op het gebied van plafondafwerking: akoestische pleistersysteemplaten met verschillende laminaten op de rugzijde en akoestische pleisters voor bekleding van de voorzijde.

Ruimte akoestiek

Het pleistersysteem maakt een duidelijke verbetering van de ruimte akoestiek mogelijk. 'Optisch attractief, akoestisch uiterst actief' luidt dan ook de slogan van dit product. Productmanager Thomas Heier licht dit toe: "Het perfecte akoestische pleisterplafond is niet alleen een technische kwestie, je bent zeker van het geïntegreerde eindresultaat door perfect op elkaar afgestemde systeemcomponenten."

De spuitpleister is in drie varianten te verkrijgen: VoglToptec Akustik Micro F onderscheidt zich door zijn fijne oppervlaktestruc-

tuur en heeft een korrelgrootte tot 0,9 mm. VoglToptec Akustik Nano SF met een korrelgrootte tot 0,5 mm wordt gekenmerkt door een uiterst fijne oppervlaktestructuur. In VoglToptec Akustik Color zijn de mogelijkheden van de combinatie van kleur en akoestische pleister verenigd. De akoestische spuitpleister is in alle RAL-kleuren en ook volgens andere kleurkaarten beschikbaar.

Het pleistersysteem heeft geen last van spatelkanten. Het hogere aandeel aan geperforeerde oppervlakken verhoogt de akoestische doeltreffendheid. Heier: "De 'Vogl-legtechniek' garandeert een

snelle en efficiënte verwerking. De pleistersysteemplaten met ondersnijding kunnen gewoon voeg tegen voeg worden gelegd. En tijdrovende activiteiten, zoals het dichtsmen van de schroefkoppen, zijn overbodig.

Als aanvulling op het akoestische pleisterplatenstelsel wordt de VoglToptec schroefkit bijgeleverd. Meer informatie over dit complete systeem is te vinden op de website.

*Inl.:
Obimex B.V.
Tel.: 0546 - 45 55 13
www.obimex.nl*



NieuwhuisConsult
partners in organisatieontwikkeling

"Groeï op tijd mee met markt en wetgeving!"

Advies en training op maat:

- ISO 9001 certificering
- VCA-certificering
- VCA-opleidingen
- Arbo en Veiligheid
- Bedrijfshulpverlening - BHV
- Interim Management

Doelmatig. Praktisch. Ervaren.

Nieuwhuis Consult
Denekamp | Paterswolde | Zoetermeer | Tel. 0541-661024
info@nieuwhuisconsult.nl | www.nieuwhuisconsult.nl



Profielen

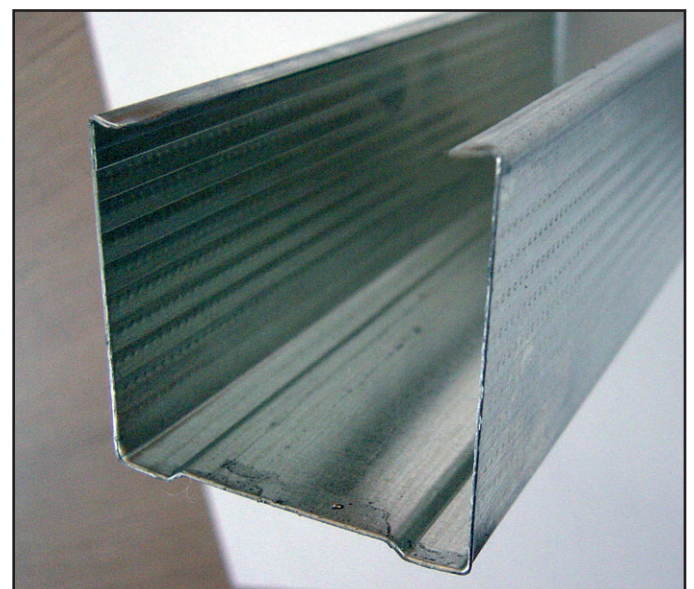
Wand- en plafondprofielen

Profielen vormen de ruggegraat van elke wand- en plafondconstructie. Voor het realiseren van het geraamte biedt Lafarge Gips u metalen profielen in de gangbare afmetingen, met een dikte van 0,6 mm. Alle profielen voldoen aan de geldende EN-/DIN-/NEN-normen.

Lafarge Gips breekt met bestaande wetten en introduceert eigen profielen-programma

Gipsfabrikant Lafarge zet slimme stap en gaat nu naast z'n uitgebreide gips-assortiment ook profielen leveren.

Onlangs heeft Lafarge Gips de knoop definitief doorgehakt en komt begin 2009 met een eigen profielen-programma. De markt zit hier eigenlijk al lang op te wachten, zo blijkt. Immers, profielen zijn bij een andere gipsplatenleverancier wel verkrijgbaar, alleen is dan de afnemer verplicht om het complete systeem te bestellen. Dus inclusief de platen en toebehoren. En die '(wets)voorschrijving' valt nu eenmaal niet overal in goede aarde. Je kon er dus eigenlijk op wachten dat een partij als Lafarge Gips deze ruimte oppakt met een zeer compleet eigen profielen-programma, dat gewoon los besteld kan worden. Het betreft hier profielen in alle gangbare afmetingen, met een dikte van 0,6 mm, die tegen een zeer concurrerend tarief zullen worden aangeboden. Uiteraard voldoen alle profielen aan de geldende EN-/DIN-/NEN-normen.

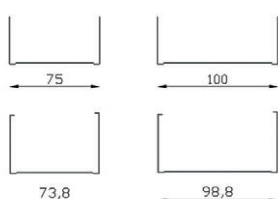


De 0,6 mm profielen die Lafarge Gips zal gaan leveren m.i.v. 1 januari 2009

Wat zijn de voordelen voor de markt?

Kiezen voor deze hoogwaardige verzinkte profielen van Lafarge Gips brengt een aantal prettige voordelen met zich mee:

- transportvrachten gipskarton en staal kunnen gecombineerd worden. Hierdoor heeft men minder voorraad in 't eigen magazijn nodig en zijn er minder vrachtauto's nodig om te lossen;
- eventueel kunnen er deelvrachten geleverd worden;
- men ontvangt één verzamel-factuur;
- en is er tijdens het gehele proces één aanspreekpunt.



Met deze stap breekt Lafarge Gips de markt compleet open. Dankzij de flexibele opstelling voor losse leveringen is de verwachting dat klanten zich in grote getale zullen



De profielen nog op de fabrieksrol

melden. Uiteraard worden de leveringen ondersteund met een goed onderbouwd technisch advies. Mocht u alvast een aanvraag willen doen, of wenst u nu al



Toepassing voor wanden

vrijblijvend advies, dan kunt u contact opnemen met de Technische Service Desk van Lafarge Gips: 0596 – 649 333.



Toepassing voor plafonds

SNELLER PLAFONDS INSTALLEREN MET NIEUW MONTAGESYSTEEM

Hunter Douglas, producent en leverancier van onder andere het merk Luxalon, introduceert Luxalon Profix. Dit is een kant-en-klaar montagesysteem dat speciaal is ontwikkeld voor buitenplafonds. Zelfs bij extreme weersomstandigheden is een duurzaam en betrouwbaar resultaat gegarandeerd. De kwaliteit van dit nieuwe systeem is bewezen door onafhankelijke testen door TNO.

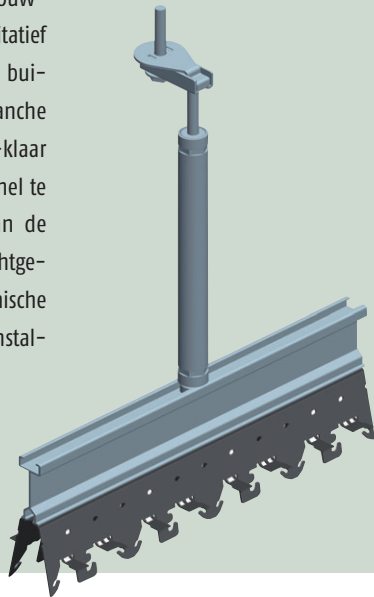
Het nieuwe montagesysteem vermindert het aantal bevestigingspunten aan het bouwkundig plafond met 50%. Bovendien levert Luxalon Profix zowel in verticale als in horizontale richting veel meer stelmogelijkheden dan traditionele bevestigingsmethodes.

Dat vereenvoudigt het uitlijnen van een plafond en ondervangt eventuele meet- en boorfouten. Door de combinatie van deze beide voordelen wordt de totale installatietijd van een buitenplafond met ruim 25% gereduceerd.

Luxalon Profix zorgt voor betrouwbare, duurzame en kwalitatief hoogwaardig gemonteerde buitenplafonds. De afbouwbranche profiteert van een kant-en-klaar systeem dat eenvoudig en snel te monteren is. Bovendien kan de afbouwbranche aan opdrachtgevers een volwaardige technische oplossing bieden voor de installatie van buitenplafonds.

Inl.: Hunter Douglas
Tel. 010-4962200
www.hde.nl

HUNTER DOUGLAS



ZIEKTEKOSTEN OVER 2009 IN 2008 AFTREKKEN

Met ingang van 1 januari 2009 vervalt voor veel mensen de mogelijkheid om ziektekosten op het inkomen in aftrek te brengen. Met ingang van 2009 mogen alleen chronisch zieken en gehandicapten nog ziektekosten in aftrek op hun inkomen brengen. Vanuit fiscaal perspectief valt het daarom aan te raden om in 2008 nog zoveel mogelijk ziektekosten te betalen.



S. Oosterhuis

BERK

De kosten van kronen, implantaten, brillen, contactlenzen en ooglasering zijn voorbeelden van ziektekosten die dit jaar nog aftrekbaar zijn. Voor de aftrekbaarheid is niet van belang of de behandeling ook in 2008 heeft plaatsgevonden of dat de bril in 2008 is gekocht. Wel is van belang dat in 2008 de onherroepelijke betaling van de ziektekosten heeft plaatsgevonden. Een voorbeeld is een voorschotnota van een bril die in 2008 is voldaan. De bril kan dan in 2009 uitgezocht worden, alleen de factuur is reeds in 2008 betaald.

Om voor aftrek in aanmerking te komen dienen de ziektekosten niet door de zorgverzekeraar of de werkgever te zijn vergoed.

Onbelaste vergoeding

Bovenstaande geldt ook voor de onbelaste vergoeding van ziektekosten door een werkgever aan een werknemer. Met ingang van 2009 vervalt ook voor werkgevers de mogelijkheid om ziektekosten onbelast aan werknemers te vergoeden. Met name voor directeur-grootaandeelhouders (DGA) kan het interessant zijn om in 2008 de ziektekosten door hun eigen vennootschap te laten vergoeden. Voor de vennootschap zijn de vergoede ziektekosten geheel aftrekbaar van de winst. Dit leidt tot een besparing op de vennootschapsbelasting. De DGA hoeft geen loon- of inkomstenbelasting te betalen over de ontvangen vergoeding.

Inl.: Berk Accountants en Belastingadviseurs
Tel. 038 - 425 86 00
www.berk.nl

COLOFON

Typisch Obimex is een uitgave van:

Obimex B.V.
Twentepoort-West 39
7609 RD Almelo

telefoon: 0546 - 45 55 13
telefax: 0546 - 45 56 08

E-mail:
verkoop@typischobimex.nl

Internet:
www.typischobimex.nl

Contactpersonen:
Harry Bouwhuis
Vincent Timpers

Redactie:
Carola Laterveer
053 - 434 1521
claterveer@hotmail.com

Vormgeving:
Digigram vormgevers, Enschede

Drukwerk & realisatie:
DWF Publishing,
www.dwfpublishing.nl

Hoewel deze krant Typisch Obimex door Obimex B.V. met zorg is samengesteld kan zij ter zake de inhoud van de daar in opgenomen stukken (druk- en zetfouten daaronder begrepen) geen enkele aansprakelijkheid aanvaarden.

STEEL
FRAME



STEELFRAME produceert stalen profielen. De productie gebeurt met de modernste staalverwerkingsmachines en alle producten, voldoen aan de norm DIN 18.182

Naast profielen produceren wij nog meer producten, met name voor de afbouw.

Steelframe zwaluwstaartplaten, zijn bij uitstek geschikt om lichte en toch krachtige betonvloeren te realiseren, zowel bij nieuwbouw als renovatie.

Wij leveren u deze platen tegen de meest concurrerende prijzen.

Veerregels vervangen de van oudsher gebruikte houten rachels, waarmee plafonds of wanden worden uitgelijnd. Steelframe produceert de veerregels uit speciaal geselecteerd staal, volgens de EN 10326, van zowel 0,5 als 0,6 mm. dikte. Het is Sendzimir verzinkt staal, met een gegarandeerde zinklaag van minimaal 275 gram/m².

STEELFRAME BV, HECTORSTRAAT 3, 5047 RE TILBURG

TEL. 013 - 544 98 59

FAX. 013 - 544 98 60

INTERNET. www.steelframe.nl

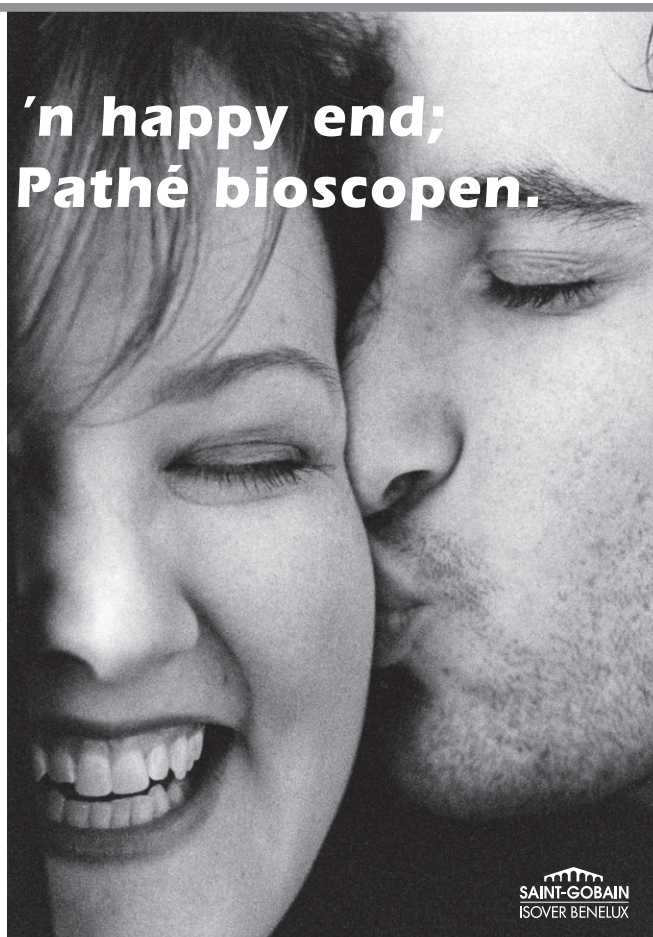
E-mail. info@steelframe.nl

Isolatie met 'n happy end; absolute eis in Pathé bioscopen.

Meerdere bioscooptheaters van verschillende omvang onder één dak om een breed publiek te trekken, dat is internationaal een van de belangrijke pijlers van het succes. De "Guns of Navarone" mogen tijdens "Silence of the lambs" nu eenmaal niet te horen zijn... Dat vergt het summum van akoestische isolatie en dan kom je uit bij Isover. Een goede keuze. Bij Pathé weten ze dat al jaren zeker.

ISOVER, ZEKER WETEN.

ISOVER
www.isover.nl



SAINT-GOBAIN
ISOVER BENELUX

INFORMATIE

U monteert en installeert al jaren gipsplaten, u-profielen, verlichtingsarmaturen of plafond onderdelen bij uw klanten. U doet uw werk goed en uw klanten zijn tevreden.

Enig minpuntje: u bent in de loop der tijd blijven zitten met steeds meer restmateriaal, dat zo langzamerhand een grote hoeveelheid ruimte in beslag neemt. U heeft dat niet weggegooid, want misschien vragen uw klanten nog eens of u toevallig nog een plafondplaatje heeft liggen.

Verkoop uw restanten

Bent u zo'n verzamelaar? Gooi dat materiaal niet weg, want dat is jammer. U kunt dat beter verkopen, bijvoorbeeld via onze restantenpagina. Wij vermelden gratis welke restanten u aanbiedt. Voordelen? U bent van uw oude voorraad af, die in een hoekje stof ligt te verzamelen en u maakt er anderen blij mee.

En als u zelf op zoek bent naar dan profiel dat niet meer wordt gemaakt? Er is een grote kans dat een ander bedrijf dat in een hoekje heeft liggen en dat u dat toevallig aantreft op onze restantenpagina.

Kijk op www.typischobimex.nl, vul de bon in en mail deze vervolgens naar ons toe. In het volgende nummer van Typisch Obimex kunnen duizenden collega's lezen welke producten u aanbiedt.

Overigens kunt u op www.typischobimex.nl het meest actuele aanbod van restanten bekijken.



Omschrijving	Levereenheid	Voorraad	Firma	Telefoonnummer	Contactpersoon
					
Gyptone point 11	600x600x12,5 (6st/pk)	30pk	Kadak	072-5741342	K. Dapper
Gyptone Quattro 20 A	600x600	9platen	ASM afbouwsystemen	036-5311000	A. Somers
Gyptone Casparano	600x600 (forte)	550 platen	Gerrit Smit Systeemplafonds	06-53177875	G. Smit
Gyptone point 11	600x600x15 (e15)	30 pk	T en R	073-5119069	K. Treuren
					
Cortega	600x600x15	6 pk	WDS Afbouw	0318-477080	T. Jacobsen
Fine Fissured SL2	300x1800x17	2 pk	WDS Afbouw	0318-477080	T. Jacobsen
Cirus ML	600x600x15	2 pk	WDS Afbouw	0318-477080	T. Jacobsen
Sahara Board	1720x300x17	42pk	Kadak	072-5741342	K. Dapper
Cirrus 75 tegular	600x600x15	12 pk	Gerrit Smit Systeemplafonds	06-53177875	G. Smit
					
Thermofon silver	1200x1200x30mm	25 pk	Obimex bv	0546-455513	B. van Ommen
					
Sonar A2	600x600x18	3 pk	WDS Afbouw	0318-477080	T. Jacobsen
Dekor E15	600x600x15	4 pk	WDS Afbouw	0318-477080	T. Jacobsen
Sonar P	900x900x25	6pk	Gerrit Smit Systeemplafonds	06-53177875	G. Smit
Fibral Ocean	600x1200x20	2pk	Gerrit Smit Systeemplafonds	06-53177875	G. Smit
Opal creme (shadowl)	600x600x20	2pk	T en R	073-5119069	K. Treuren
Opal Roomwit (shadow)	600x600x20	1pk	T en R	073-5119069	K. Treuren
Fibral Ocean	600x600x20	1pk	T en R	073-5119069	K. Treuren
Fibral Pacific	600x600x20	1pk	T en R	073-5119069	K. Treuren
					
Hygiene Advance	600x1200x20	1 pk	WDS Afbouw	0318-477080	T. Jacobsen
Advantage E24	600x600x15	1 pk	WDS Afbouw	0318-477080	T. Jacobsen
Focus E24	600x600x20	1 pk	WDS Afbouw	0318-477080	T. Jacobsen
Focus E15	1200x1200x20	2 pk	WDS Afbouw	0318-477080	T. Jacobsen
Gedina E24	600x600	8 pk	ASM afbouwsystemen	036-5311000	A. Somers
Combison Solo D	600x600	6 pk	ASM afbouwsystemen	036-5311000	A. Somers
Focus E24	600x600	5 pk	ASM afbouwsystemen	036-5311000	A. Somers
					
Cosmos N inleg	600x1200x15	2 pk	WDS Afbouw	0318-477080	T. Jacobsen
Sternbild K1 verdekt	600x600x15	24 pk	WDS Afbouw	0318-477080	T. Jacobsen
Sternbild K3 inleg	300x1800x15	25 pk	WDS Afbouw	0318-477080	T. Jacobsen
					
Minerval Lux CF	600x600x15	2 pk	WDS Afbouw	0318-477080	T. Jacobsen
Tonga Blanc	600x1200x25	1 pk	WDS Afbouw	0318-477080	T. Jacobsen
C EN U PROFIELEN					
C-150 1800mm	C-150	85st	Ceran International	06-14444958	M. Ceran
C-150 2730mm	C-150	120st	Ceran International	06-14444958	M. Ceran
C-150 2600mm	C-150	38st	Ceran International	06-14444958	M. Ceran
C-150 3800mm	C-150	30st	Ceran International	06-14444958	M. Ceran
DIVERSEN					
Nastelkozijn Opdek ral 9010 930x2315 100mm wand		1L/1R	Braam Afbouw	06-53356167	Edwin Braam
Nastelkozijn Opdek ral 9010 830x2315 100mm wand		1L	Braam Afbouw	06-53356167	Edwin Braam
Tectum inleg lichtblauw	600x600	60st	ASM afbouwsystemen	036-5311000	A. Somers
Fibrastyrene (hwc) Facet rondom wit	1200x600x125mm	59platen	T en R	073-5119069	K. Treuren
Steenwol Rockwool	1200x600x90mm	6pk	Ceran International	06-14444958	M. Ceran
Raamkozijnen inbouw m 75 uitw 100	1380x980	20st	Van den Bersselaar Montage	073-6110008	Bersselaar
Deur + kozijn Dubbel Doordr	2x 930x2315	1st	Brewie	06-21564199	Dhr Wieskamp

FEESTELIJKE AFSLUITING MOTORSEIZOEN MET 4^E PLAATS

Het team van motorcoureur Jurjen Uitterdijk heeft het ONK Super-sport 600 cc motorseizoen afgesloten met de traditionele feest-avond, de laatste zaterdag in november. “Dit was een feestavond speciaal voor het raceteam, alle sponsors en de monteurs.”



Iedereen die heeft meegeholpen aan het motorseizoen van Uitterdijk was uitgenodigd voor deze avond, om hen te bedanken voor hun steun, inzet en vertrouwen dit jaar. Het was een lang seizoen, en er is veel tijd in gaan zitten. Maar met een goed resultaat, want het

seizoen is afgesloten met een uitstekende 4e plaats

De komende maanden is het team van Uitterdijk weer actief met het benaderen van nieuwe sponsors en het verkopen van de huidige en het aanschaffen van een

nieuwe motor. “We voeren gesprekken met de huidige sponsors, maar gaan ook actief op zoek naar nieuwe sponsors. De kredietcrisis maakt het misschien iets moeilijker dan gewoonlijk, maar daar-teenover staat mijn 4e plaats in de eindrangschikking. Een goede prestatie leveren helpt bij het zoeken naar sponsors, dat maakt het net wat gemakkelijker om mensen te interesseren voor ons team. We hebben een goed jaar gehad, met veel publiciteit, en daar profiteren de sponsors op hun beurt ook weer van.”

Top-3

De Yamaha R6 is Uitterdijk dit jaar zo goed bevallen, dat hij er volgend jaar weer een wil. “We willen de huidige motor verkopen en dan een nieuwe aanschaffen die we kunnen updaten, vooral op het gebied van veiligheid. Wij hebben alweer twee gesprekken

met de tuners gehad, om te bepalen hoe we de motor volgend jaar nog beter kunnen afstellen. De lat leggen we volgend jaar iets hoger, we gaan voor minimaal hetzelfde resultaat als dit jaar, maar willen bij voorkeur een plek op het podium. Hoe nieuwer het materiaal is dat we daarvoor gebruiken, hoe beter. Het wordt komend jaar moeilijker dan dit jaar, omdat het

podium in zicht is. Hoe hoger je komt, des te beter zijn je tegenstanders.

Ondertussen is de voorjaarstraining van 2009 onderwerp van gesprek. Uitterdijk: “In januari moeten de hoofdsponsors bekend zijn, zodat de motor in de juiste kleuren kan worden gespoten. We zijn al bezig om naar het nieuwe seizoen

toe te werken. In de tussentijd wil ik alle sponsors en fans hartelijk bedanken voor hun steun.”

Race meemaken?

Wilt u volgend jaar een race van Jurjen Uitterdijk bijwonen? Dat kan. Als u onderstaande bon invult, neemt het raceteam van Obimex hierover contact met u op.

JA, IK WIL GRAAG EEN RACE BIJWONEN

Bedrijfsnaam:

Contactpersoon:

Adres:

Postcode / Plaats:

Telefoon:

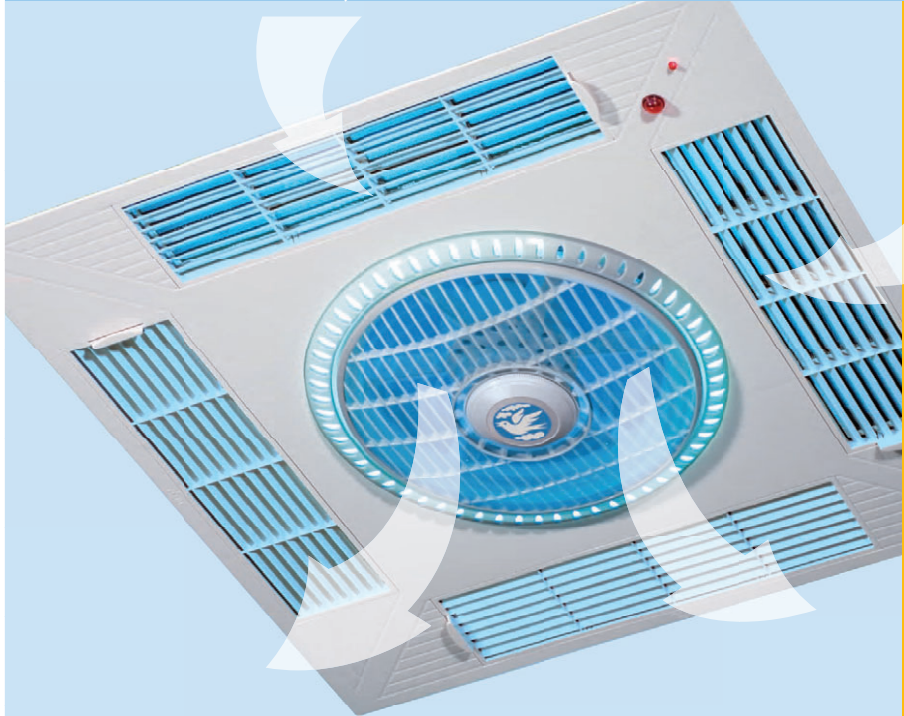
Fax:

E-mail:

Stuur deze bon ingevuld retour naar typisch Obimex en het raceteam van Obimex neemt contact met u op.
Obimex Raceteam, Twentepoort-West 39, 7609 RD Almelo.

NIEUW BIJ OBIMEX BV

SMARTQ - SMART BREEZER



De oplossing voor een gezonde luchtkwaliteit

Voordelen

- Doodt de meest in de lucht voorkomende bacteriën en virussen.
- Vernietigt geuren van tabaksrook, huisdieren, etc.
- Ontleedt schadelijke gassen tot onschuldige deeltjes.
- Vernietigt schimmels en sporen, voor een gezonde leefomgeving.
- Produceert geen schadelijke Ozon.
- Maakt gebruik van UV-A, dus géén gevaarlijke UV-C straling.
- Zelfreinigend systeem, dus geen vervanging van filters of platen.
- Plug-and-play, direct installeerbaar in universele plafondsysteem.
- Ideaal voor kantoren, kantines, wachtruimtes, scholen en kinderdagverblijven.
- Eenvoudig te monteren in elk systeemplafond.

De SmartQ Breezers maken gebruik van de nieuwste Nano Fotokatalyse Technologie. Maar wat is dit eigenlijk en hoe werkt het? Van fotokatalyse is sprake wanneer een chemische reactie versneld wordt in de aanwezigheid van zowel een katalysator als van licht. In de SmartQ Breezer is een buisvormige UV-A lamp omgeven door een speciale sok die geïmpregneerd is met een Titaniumdioxide (TiO₂). Zodra de katalysator TiO₂ wordt aangelicht door de UV-A lamp, ontstaat er een chemische reactie, waardoor de door de ventilator aangevoerde lucht wordt gezuiverd. Zijn unieke werking dankt SmartQ, aan de toepassing van revolutionaire Nanotechnologie in zijn producten. De TiO₂ kristallen zijn niet groter dan 40 Nanometer en vormen in combinatie met UV-A licht moleculaire ‘machientjes’ die hydroxyle radicalen produceren. Deze sterk oxiderende radicalen vernietigen bacteriën, virussen, geuren etc. zonder schadelijke stoffen achter te laten.

Voor meer informatie kunt u contact opnemen met onze SmartQ specialist dhr. E. Meyer, te bereiken op: 06-22 97 79 04.

www.obimex.nl

INFORMATIEKRANT VOOR **DROGE EN NATTE AFBOUW**

TYPISCH OBIMEX

Typisch Obimex ook
op internet:
www.typischobimex.nl

**ALLE LEZERS VAN TYPISCH OBIMEX
WILLEN WIJ HIERBIJ
VAN HARTE DANKEN VOOR
HUN BELANGSTELLING
IN ONZE KRANT.**

**WIJ WENSEN U ALLEN PRETTIGE
KERSTDAGEN EN EEN GEZOND EN
VOORSPOEDIG 2009!**

HET TYPISCH OBIMEX TEAM